

# ÅRSREDOVISNING 2018



**GOM**SPACE





# INNEHÅLL

- 5 Vd har ordet
- 6-7 Affärsmodell
- 8-9 Kort om GomSpace
- 10-20 Förvaltningsberättelse
- 21-23 Koncerninformation
- 24 Investerarinformation
- 25 Koncernens resultaträkning
- 26-27 Koncernens balansräkning
- 28 Koncernens rapport över förändringar i eget kapital
- 29 Koncernens kassaflödesanalys
- 31 Moderbolagets resultaträkning
- 32 Moderbolagets balansräkning
- 33 Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital
- 34 Moderbolagets kassaflödesanalys
- 35 Index över noter
- 36-66 Noter
- 67 Ledningens uttalande
- 68-69 Revisionsberättelse
- 70 Finansiell kalender



## Vd har ordet

2018 var ett händelserikt år för GomSpace. I början av året placerades GOMX-4-konstellationen med två satelliter ut. Syftet med konstellationen var att demonstrera satellitkommunikation mellan nanosatelliter. En och en halv månad efter utplaceringen kunde vi visa inter-satellitlänken och inhämtade data från satelliten under en presskonferens. Vi betraktar det som ett stort steg för GomSpace i arbetet att erbjuda mycket effektiva satellitkonstellationer.

Under året såg vi nya möjligheter att migrera rymdteknik från högkostnadslösningar till lågkostnadslösningar. Vi avslutade också utvecklingen av många nya produkter och vi är nu redo att börja tillverka nanosatelliter i stora antal. Vi har den fysiska miljön – med både produktionsutrustning och semi-automatiserad testutrustning – och vi kan inom kort börja tillverka upp till 350 nanosatelliter per år.

Resultatet för 2018 var en förlust på 112 498 TSEK och bruttomarginalen var 25 %. Den relativt låga bruttomarginalen rör i synnerhet Sky and Space Global-projektet som skalades ner till ett minimum under andra halvan av 2018. Det ledde till överkapacitet och därmed en minskning av antalet anställda. Anställda flyttades också över till andra projekt samt till aktiviteter som inte är intäktsskapande.

Vi upplevde att ett stort antal kunder har köpt eller troligen kommer att köpa IOD-projekt (In Orbit Demonstration) från GomSpace, vilket visar en gynnsam utveckling för vår kommersiella situation. IOD-projekt är föregångare till kompletta konstellersprojekt som typiskt innehåller 100–200 satelliter. Utvecklingen inom IOD-projekt gör att vi känner oss trygga i förvisningen om att GomSpace är på väg mot en stark och långsiktig tillväxt och vi kommer därför att fokusera på att bygga upp ett positivt kassaflöde.

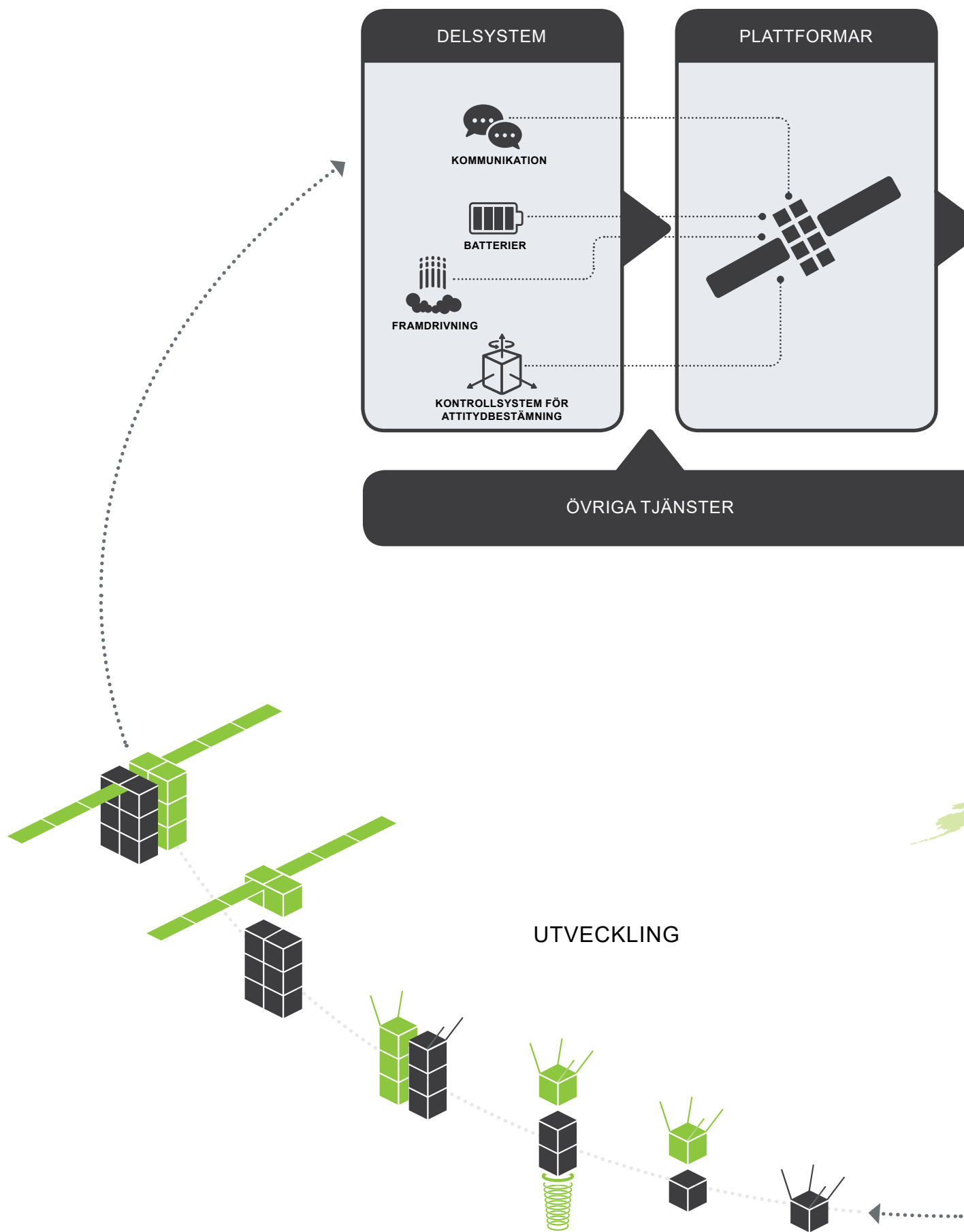
Slutligen samlade vi in 125 miljoner SEK genom en riktad nyemission av aktier i början av mars samt 251 miljoner SEK, före transaktionskostnader, i en nyemission under hösten. Det innebär att vi nu kan inleda ett nytt kapitel där vi kommer att fokusera på att uppnå ett positivt kassaflöde. Vi fokuserar också på att bygga upp vår portfölj av IOD-projekt och vi måste därför fortsätta att färdigställa vår produktionskapacitet och förbereda våra produkter för att göra en snabb uppskalning av produktionstakten när IOD-projekten omvandlas till tillverkning av konstellerserna.

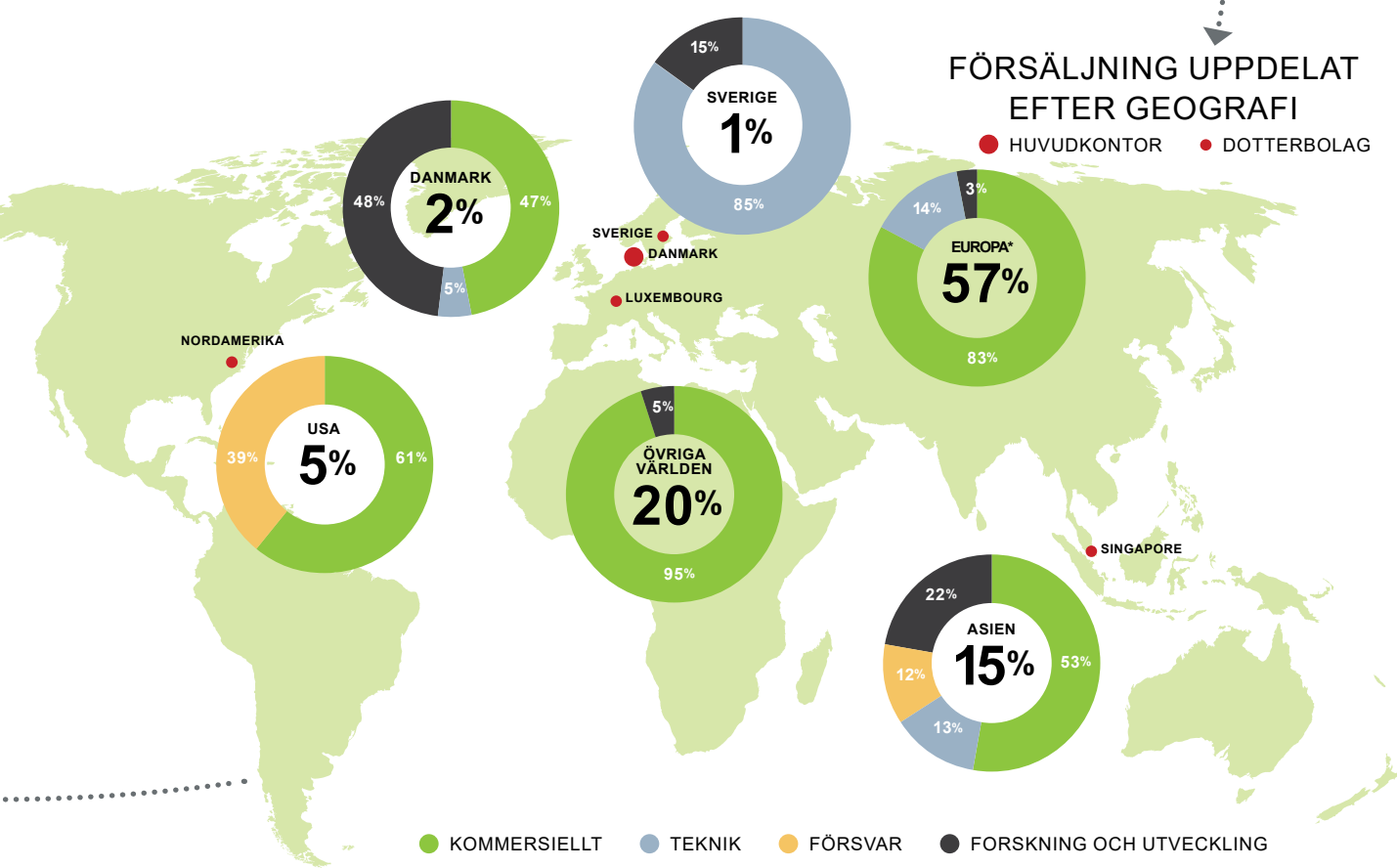
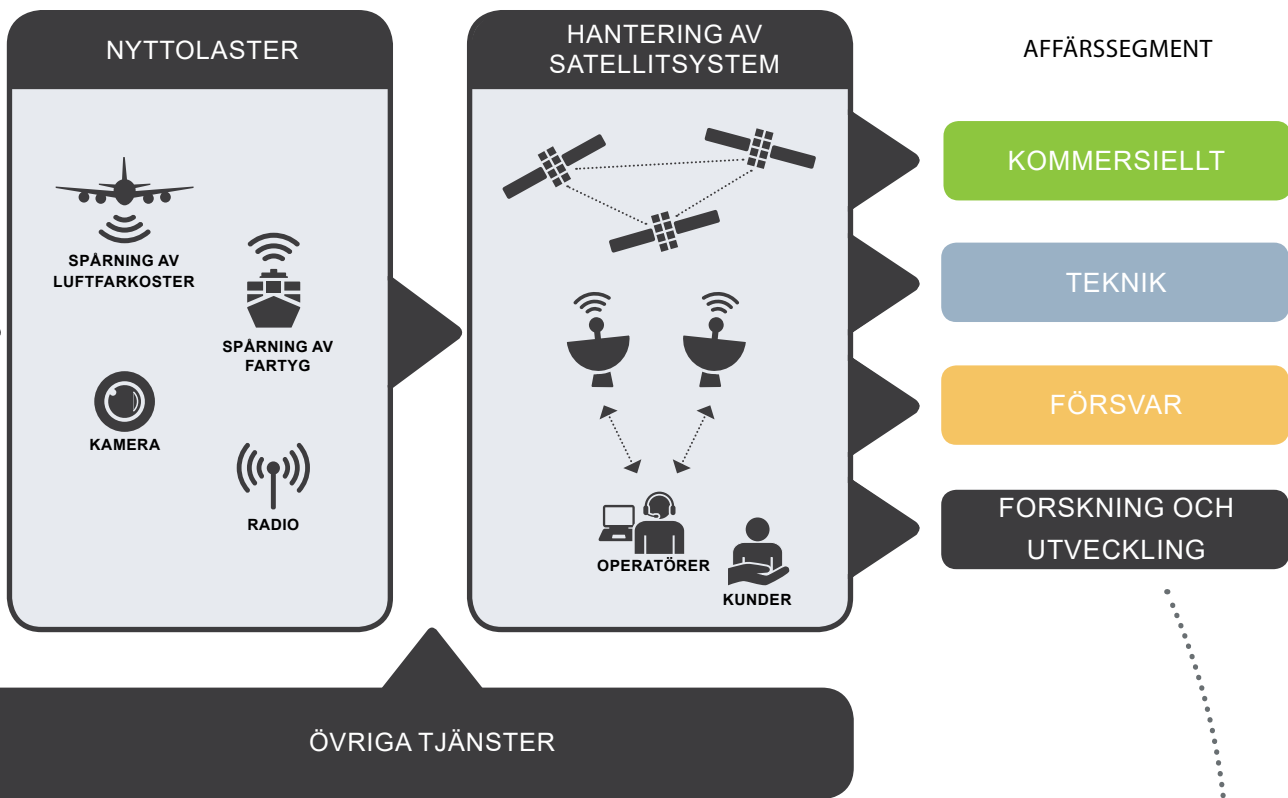
Vänliga hälsningar,



Niels Buus  
VD

# Affärsmodell



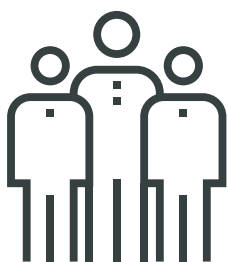
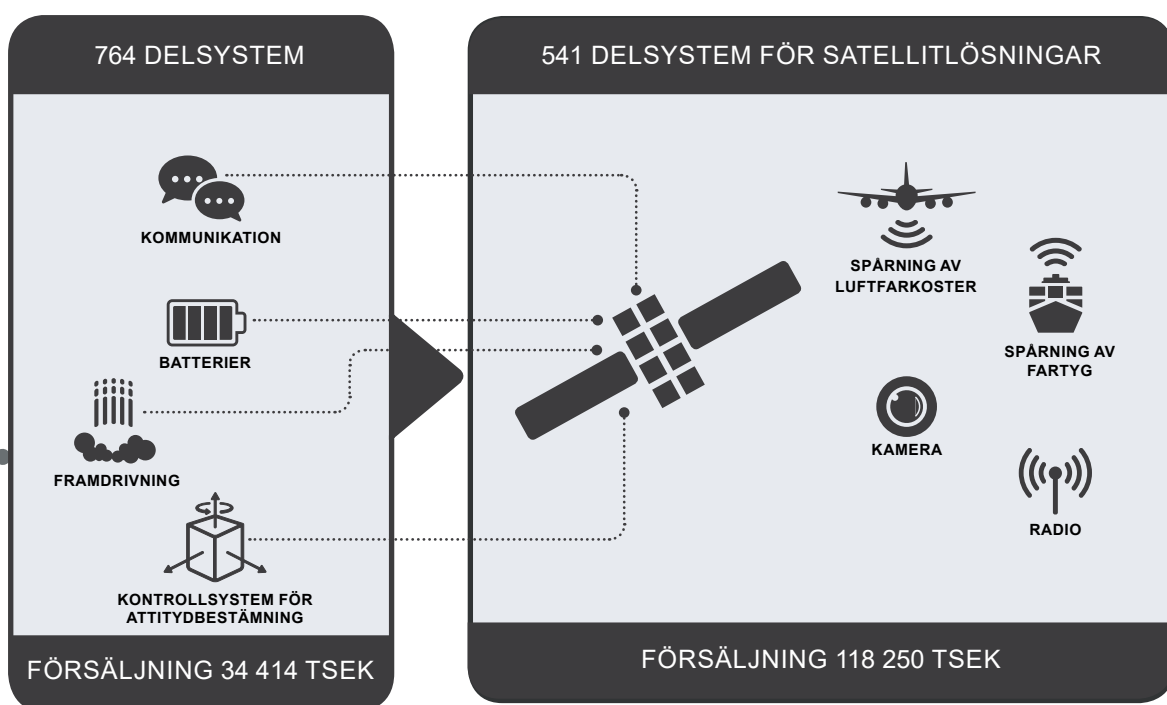


\*FÖRUTOM DANMARK OCH SVERIGE

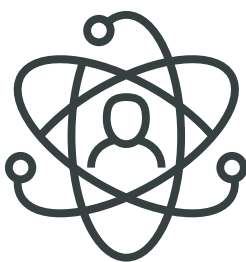
## Mission

*Vi hjälper team över hela jorden att nå sina mål i rymden*

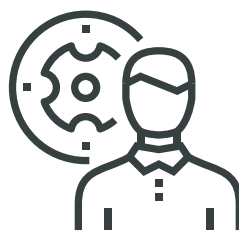
Vår verksamhet 2018



231 anställda



84 665 utvecklingstimmar



164 148 timmar för sålda varor



## Vision

För att göra nanosatelliter till det föredragna alternativet för kunder som har behov av professionella affärskritiska och radiobaserade övervaknings- och kommunikationslösningar

## Kärnstrategi

Oberoende horisontell teknikleverantör för kommersiella tjänsteleverantörer och statliga myndigheter, utbildnings- och forskningsinstitut – och fristående aktiviteter på nya och utforskade områden

1 305 DELSYSTEM TOTALT

1 060 DELSYSTEM FÖR NÄRINGSLIVET

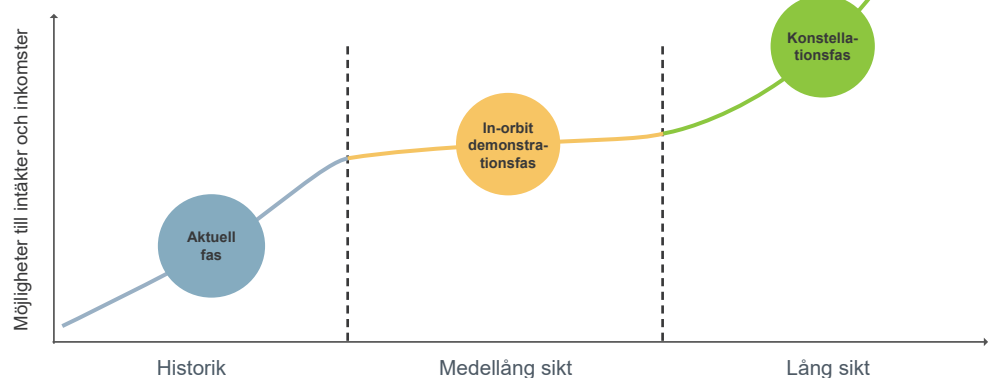
52 DELSYSTEM FÖR  
FORSKNINGSSYFTEN

14 DELSYSTEM FÖR FÖRSVARET

179 DELSYSTEM FÖR  
VETENSKAPLIGA SYFTEN

SUMMA FÖRSÄLJNING 153 384 TSEK

## Viktiga tillväxtfaser



Under de senaste åren har vi byggt upp företaget och investerat i både produktutveckling och vår produktionsanläggning.

Vi arbetar för närvarande med fyra in-orbit demonstrationsprojekt och lägger bud på tio in-orbit demonstrationsprojekt. Den här fasen karaktäriseras i hög grad av utveckling av teknik.

På sikt kännetecknas den här fasen av in-orbit demonstrationsprojekt som blir verklighet och innebär en hög grad av volymproduktion. Konstellationsfasen innehåller också in-orbit demonstrationsprojekt.

Den aktuella fasen, in-orbit demonstrationsfasen, utgör grunden för våra långsiktiga ambitioner att nå en försäljning över 1,5 miljarder SEK 2023 och en bruttomarginal som överskrider 50 % på medellång sikt.

# Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för GomSpace Group AB (publ), organisationsnummer 559026-1888, med registrerat säte i Stockholm, Sverige, presenterar härmed årsredovisningen för moderbolaget och koncernen för räkenskapsåret 2018. Numerisk information som anges inom parentes i den här årsredovisning är siffrorna för räkenskapsåret 2017 eller rapporteringsdatumet per den 31 december, 2017.

## Ägarskap

GomSpace A/S, GomSpace Sweden AB, GomSpace Orbital ApS, GomSpace ASIA Pte Ltd, GomSpace North America LLC och GomSpace Luxembourg S.A.R.L. är de företag som ingår i GomSpace Group, GomSpace Group AB holdingbolaget som är listat på Nasdaq First North Premier i Stockholm.

Koncernen består av GomSpace Group AB (Reg.nr. 559026-1888), GomSpace A/S (Reg.nr. 30899849), GomSpace Sweden AB (Reg.nr. 556643-0475), GomSpace Orbital ApS (Reg.nr. 38173561), GomSpace ASIA Pte Ltd (Reg.nr. 201707094C), GomSpace North America LLC (Reg.nr. S667083-2) och GomSpace Luxembourg S.A.R.L. (Nr. B218666).

## KONCERNSTRUKTUR



## Information om verksamheten

GomSpaces överordnade syfte är att tillverka nanosatelliter såväl som komponenter och nyckelfärdiga lösningar för satelliter.

## Översikt över flera år

	2018 TSEK	2017 TSEK	2016 TSEK	2015 TSEK	2014 TSEK
<b>KONCERNEN</b>					
Nettoomsättning	153 384	96 405	54 142	34 087	26 645
Bruttoresultat	38 549	26 884	25 201	17 195	11 029
Rörelseresultat	-116 601	-67 610	-14 510	-2 357	1 762
Resultatandelar från intresseföretag	-2 112	4 591	21 386	-	-
Finansnetto	-4 098	-3 496	-1 389	-766	-178
Resultat efter finansiella poster	-122 811	-66 515	5 487	-3 123	1 584
Årets resultat	-112 498	-53 989	8 981	-2 369	1 224
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	61 444	38 908	21 848	5 489	747
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	25 348	18 500	6 447	543	528
Summa tillgångar	608 542	313 069	209 093	30 067	19 051
Eget kapital	441 843	185 315	146 106	13 816	7 721
Summa skulder	166 699	127 754	62 987	16 251	11 330
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-102 567	-8 406	-17 368	-11 228	-1 128
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-81 804	-79 940	-14 972	-6 062	-1 275
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	357 163	110 018	105 275	12 714	5
Likvida medel	248 754	84 170	59 803	1 268	1 539
Rörelsekapital	6 010	23 606	-7 399	-13 821	-4 580
<b>KVOTER</b>					
Bruttomarginal (%)	25%	28%	47%	50%	41%
Rörelsemarginal (%)	-76%	-70%	-27%	-7%	7%
Nettomarginal (%)	-73%	-56%	17%	-7%	5%
Avkastning på investerat kapital (%)	-18%	-17%	4%	-8%	6%
Avkastning på eget kapital (%)	-36%	-33%	13%	-22%	18%
Soliditet (%)	73%	59%	70%	46%	41%
Resultat per aktie, före utspädning, SEK	-3,93	-2,09	0,62	-	-
Resultat per aktie, efter utspädning, SEK	-3,93	-2,08	0,62	-0,17	0,09
Genomsnittligt antal anställda	199	119	45	30	16
Antal utestående aktier, genomsnitt	28 620 451	25 805 411	14 592 504	-	-
Antal utestående aktier, genomsnitt som baseras på samma metod som i de kombinerade finansiella rapporterna för räkenskapsåren 2013–2015	-	-	-	13 907 334	13 907 334
Antal utestående aktier 31 december 2018	52 274 803	26 257 334	24 507 334	-	-

Transaktion där GomSpace Group AB blev holdingbolag för GomSpace A/S var en omorganisering av koncernen utan ändringar av det slutgiltiga ägandet av koncernen och alla andelar i GomSpace A/S utbyttes aktie för aktie. GomSpace Group AB handlades inte aktivt under transaktionen. Koncernens omorganisering skedde 28 april, 2016. Resultaträkningen har därför presenterats som en fortsättning på GomSpace A/S verksamhet.

## Översikt över flera år (fortsättning)

	2018 TSEK	2017 TSEK	2016 TSEK
<b>MODERBOLAGET</b>			
Nettoomsättning	24 893	21 482	1 708
Rörelseresultat	-6 570	-6 367	-6 138
Finansnetto	-398	1 999	-230
Årets resultat	-5 703	-2 112	-6 368
Summa tillgångar	606 710	224 875	153 451
Eget kapital	580 646	223 349	129 397
Summa skulder	26 064	1 526	24 054
Rörelsemarginal (%)	-26%	-30%	-359%
Nettomarginal (%)	-23%	-10%	-373%
Avkastning på investerat kapital (%)	-1%	-1%	-4%
Avkastning på eget kapital (%)	-1%	-1%	14%
Soliditet (%)	96%	99%	85%
Resultat per aktie, före utspädning, SEK	-0,11	-0,08	-0,44
Resultat per aktie, efter utspädning, SEK	-0,11	-0,08	-0,44

Moderbolaget grundades 11 september, 2015  
Definition av nyckeltal och kvoter definieras i not 1.

Räkenskapsåret 2018 var händelserikt för GomSpace. Vi genomförde både en riktad nyemission av aktier under våren såväl som en nyemission i slutet av året. Under sommaren ingick vi flera intressant avtal med ESA, AISTECH och Kleos Space samt en avsiktsförklaring (MoU) med Aerial & Maritime. Dessutom nominerades vi till en Rising Star under European Small and Mid-Cap Awards som anordnades av EuropeanIssuers i december och även om vi inte vann kategorin så ser vi det ändå som en stort erkännande.

**Viktiga händelser under 2018****Samlade in SEK 125 miljoner genom en riktad nyemission av aktier**

I mars 2018 genomfördes en riktad nyemission av aktier till ett belopp av SEK 125 miljoner genom ett så kallat "accelererat bookbuilding-förfarande". Nyemissionen riktades till ett begränsat antal svenska och internationella institutionella investerare och syftet var att föra in institutionella aktieägare i företaget och samtidigt stärka företagets finansiella position. Likvida medel från emissionen är avsedda att användas för att finansiera och främja accelererad expansion, närliggande förvärvsmöjligheter samt utveckling av GomSpace och företagets marknad och dess produkter.

**Avtal och MoU underskrevs under sommaren och hösten**

Under sommaren 2018 undertecknades flera intressanta avtal och även en avsiktsförklaring med Aerial and Maritime Ltd. Ett utvecklingskontrakt till ett värde på EUR 1,575 miljoner ingicks med ESA 13 juni. Det rör utvecklingen av en ny produkt, som kallas Mega-Constellations Operations Platform ("MCOP") och som kommer att utgöra en viktig del av GomSpace Luxembourgs planer att erbjuda tjänster för drift av system för små satelliter. GomSpace har också ingått ett nytt avtal med AISTECH till ett totalt värde av EUR 1,4 miljoner för sex standard nanosatellitplattformar, vilket var en uppföljningsorder till de fyra plattformarna som beställdes i 2017. Kontraktet innefattar också montering, integrering och verifiering av AISTECH:s tio DANU-rymdfar-koster samt andra tekniktjänster. Ett avtal ingicks också om en leverans av ett multi-nanosatellitssystem till Kleos Space. Kontraktet har ett värde av ungefär 4,42 miljoner EUR. Slutligen ingicks en MoU med Aerial & Maritime Ltd. som rör leveransen av en global konstellation nanosatelliter och jordbaserade system. Totalentreprenadkontraktet är värt upp till 100 miljoner USD.

**Reviderade långsiktiga ambitioner**

Hösten 2018 reviderades GomSpace målsättningar för att spegla företagets ambitioner och fokus för den kommande femårsperioden. Genomgången av strategin och affärsplanen gjordes för att till fullo förstå den underliggande marknadspotentialen såväl som nyligen identifierade tillämpningsområden och lösningar för GomSpace produkter. Sammanfattningsvis är de reviderade långsiktiga ambitionerna:

- Försäljning: GomSpace strävar efter att nå en försäljning över SEK 1,5 miljarder 2023, vilket stöds av den starka underliggande marknaden.
- Bruttomarginal: GomSpace siktar på en bruttomarginal som överskrider 50 % på medellång sikt.
- Utdelning: GomSpace agerar på en växande marknad och prioriterar tillväxt. Aktieägarna bör inte förvänta sig några utdelningar på kort till medellång sikt.

### Företrädesemission

I slutet av 2018 beslutades att en nyemission med företrädesrätt för befintliga aktieägare skulle göras. Prospektet som rörde emissionen publicerades i november med företrädesrätter på upp till ungefär SEK 298 miljoner. Resultatet av nyemissionen meddelades i december och nyemissionen tecknades till 84,5 % och GomSpace mottog därmed likvida medel som uppgick till ungefär 251 miljoner SEK innan transaktionskostnader. Dessa kostnader var SEK 15,4 miljoner.

### Marknadsutveckling

#### Omvälvande teknik

Små satelliter (smallsats) är omvälvande teknik i processen där dagens status quo genomgår en förändring när det gäller satellitbaserade lösningar och applikationer.

Liksom annan omvälvande teknik, i stort, tycks de till en början inte utgöra ett allvarligt hot mot de etablerade marknaderna, men med tiden ökar deras förmågor och de börjar äta sig in på de traditionella marknaderna och dominerar, så småningom, dessa. Det handlar om klassiska "Uppfinnarens dilemma" som beskrevs av Clayton Christensen och som många marknader sett prov på – vi tror att nanosatelliter kommer att bli ännu ett typiskt exempel.

De första nanosatelliterna, som placerades ut 2003 som universitetsprojekt, klarade inte heller mycket mer än 1957 års Sputniksatellit. Sedan dess har dock utvecklingen tagit tekniken en lång bit på väg och nanosatelliter tar sig nu, utan tvivel, in på de traditionella marknaderna – och mer omvälvande händelser är att vänta.

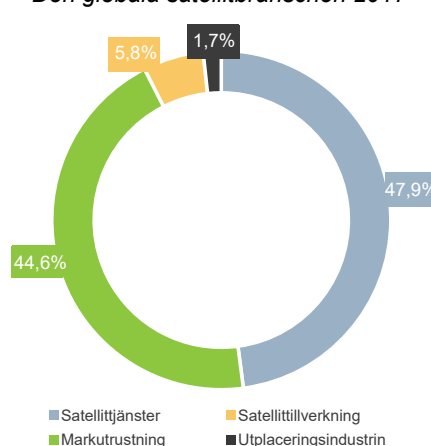
De totala intäkterna på satellitmarknaden, med tanke på den kompletta värdekedjan, uppskattas vara USD 268 miljarder per år (SIA, 2018) och i dagsläget härrör endast en mycket liten del av detta från smallsats, vilket innebär att det finns stort utrymme på den befintliga marknaden att ta vara på intäkterna från smallsat-teknik. Se figuren nedan för en uppdelning av aktiviteten till delarna i värdekedjan.

På senare år har leverantörer av traditionell satellitkommunikation (SATCOM), som har förlitat sig på stora geostationära satelliter, pressats eftersom priserna faller\* på grund av ändrade kundpreferenser (on-demand vs. broadcast) och den snabba utplaceringen av marknät med hög bandbredd. Det skapar en miljö för de kommande åren som ytterligare kan bidra till att skynda på antagandet av smallsat-teknik eftersom traditionella SATCOM-leverantörer kommer att se sig om efter nya affärsmodeller och teknik till lägre pris för att anpassa sig till den föränderliga marknadsdynamiken.

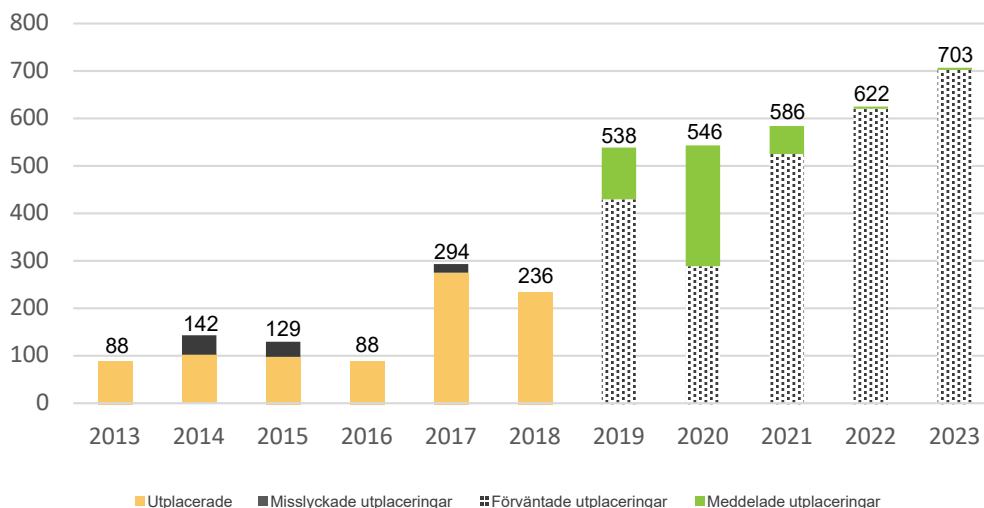
#### Resultat för utplaceringar på senare tid

Av de 345 satelliter som placerades ut 2017 stod nanosatelliter för 85,2 %. Motsvarande andel för 2016 var 69,8 % (Källa: 2018 State of the Satellite Industry Report). 2017 stod den kommersiella sektorn för 71 procent av utplaceringarna av nanosatelliter jämfört med tidigare år där nanosatellituppdrag har varit mer fokuserade på utbildning och grundläggande teknikutveckling (Källa: www.nanosats.eu).

Den globala satellitbranschen 2017



#### Antal utplacerade nanosatelliter



\* <https://spacenews.com/satellite-capacity-prices-down-60-percent-in-some-cases-and-still-dropping/>

För kommersiella uppdrag rör en avsevärd andel av satelliterna Planets jordobservationssystem, men kommunikationstjänster växer mycket snabbt med 22 % för förra årets satelliter jämfört med 4 % historiskt.

Rent generellt, när nanosatelliter värderas efter utplaceringsmängd blir mängden större, vilket ligger i linje med GomSpaces utvecklingsansträngningar eftersom driftkraven ökar behovet av energiproduktion och designmarginaler.

## Marknadsutsikter

Under de kommande tio åren förväntas fler än 7 000 små satelliter placeras ut. Mer än 70 % av det totala antalet förväntas utgöras av system med flera satelliter, främst för kommersiella aktörer. (Källa: Prospects for the small satellite market, Euroconsult 2018).



Figur: Efterfrågan på smallsat 2008–2022 (Källa: Prospects for the small satellite market, Euroconsult 2018)

De dominerande tillämpningarna för satellitsystem kommer att vara:

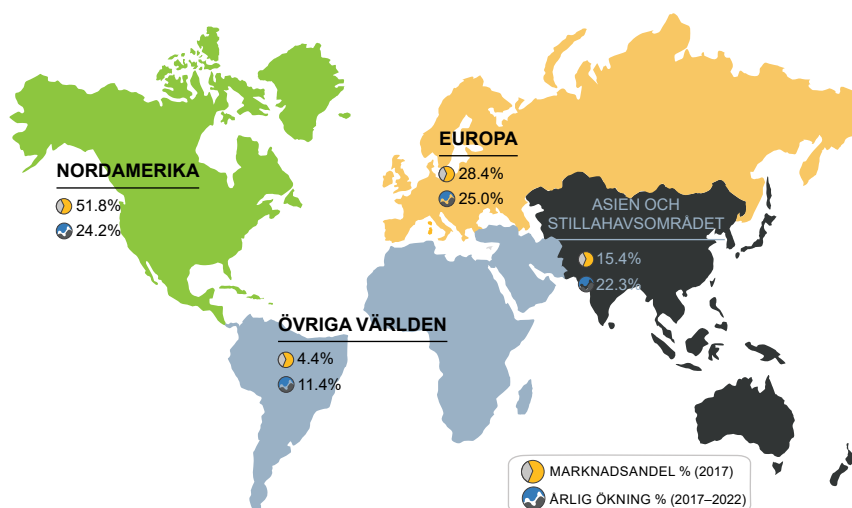
- Satellitkommunikation bör ha den starkaste tillväxten med en prognos på närmare 3 500 satelliter från 2018–2027.
- Informationen inkluderar de satellitsystem som tillhandahåller smalbandstjänster för AIS-, ADS-B-, IoT- eller maskin-till-maskin-kommunikation (M2M). Det är en växande marknad med 850 satelliter från flera företag som samlar in kapital eller lanserar demonstrationsobjekt inom de kommande två åren.
- Jordobservationer kommer att öka avsevärt, från 540 enheter tidigare till förväntade 1 400 satelliter från 2018 till 2027.

Nanosatellit- och mikrosatellitmarknaden förväntas växa från 1,21 miljarder USD under 2017 till 3,49 miljarder USD till 2022, vilket motsvarar en kumulerad årlig tillväxttakt på 23,7 procent\*\*.

Den på senare tid framgångsrika utvecklingen på utplaceringsmarknaden, för att göra särskilda bärfarkoster för nanosatelliter operationella, kommer att bidra till att stödja tillväxten\*\*\* och säkerställa att framtida konstellationer kan placeras ut på ett både kostnads- och tidseffektivt sätt.

## Ta vara på marknadsmöjligheterna

Som pionjär och innovatör på marknaden är GomSpace, tack vare sitt eget agerande, en kraft att räkna och som driver tillväxten på marknaden, eftersom våra investeringar i teknik för satellitplattformar, nätverk och nyttolast tillhandahåller kunderna med nya möjligheter. Det har t.ex. visats genom våra aktiviteter som rör rymdbaserad spårning av luftfarkoster – och GomSpace fortsätter att forska på nya instrument- och tillämpningsområden som vår teknik kan användas på.



\*\* "Nanosatellite and Microsatellite Market by Component (Hardware, Software & Data Processing, Services, Launch Services), Mass (1 kg-10 kg and 11 kg-100 kg), Application (Earth Observation & Remote Sensing), Vertical - Global Forecast to 2022", 2017, en marknadsrapport publicerad av MarketsAndMarkets.

\*\*\* <https://www.space.com/42411-rocket-lab-launches-first-commercial-mission.html>

Vi förväntar oss att GomSpace fortsätter att växa betydligt snabbare än marknadens genomsnittliga årliga tillväxt, tack vare:

- Vårt fokus på uppdrag som bygger på radioteknik, vilka i allmänhet skalas upp till system med ett större antal satelliter jämfört med andra tillämpningsområden.
- Vår framgång i att tidigt värva kunder och hjälpa dem genom in-orbit-demonstrationer innan de skalar upp sina konstellationer, innebär marknadsnärvaro och kontrakt med ledande konstellationskunder, inkl. Sky and Space Global Ltd., AISTECH såväl som Aerial and Maritime Ltd.
- Våra fortsatta investeringar i ny teknik och nya produkter för att demonstrera och möjliggöra nya applikationer och vårt engagemang i GOMX flygprogram för att visa nya möjligheter i rymden innebär lägre teknikrisker för framtida konstellationer.

Dessutom kommer vårt offentliggörande om att etablera satellitdriftjänster från Luxemburg med tiden att utöka omfattningen för våra erbjudanden i syfte att nå en större del av värdekedjan. Våra nya produkter säkerställer att skalbarheten för satellitdriften inte kommer att bli en flaskhals för marknadsutvecklingen och med integrerad stordataanalys och underrättelser kan vi hjälpa våra kunder att kontinuerligt optimera både systemprestandan och affärsplanen under satelliternas livslängd.

Många nya tillämpningar och möjligheter med nanosatelliter kommer att utvecklas under de närmaste åren, både genom våra investeringar (se avsnittet om Produktutveckling nedan) och de uppskattningsvis över 200 vetenskapliga och kommersiella organisationer som idag bedriver forskning på området.

Vi ser också en framväxande trend där etablerade rymdorganisationer börjar prioritera användningen av små satelliter i framtida teknik- och rymdforskningsprojekt, där ett exempel på senare tid är NASA:s MarCO-uppdrag till Mars. Även om sådana möjligheter inte matchar de kommersiella möjligheterna vad gäller antalet satelliter eller totala intäkter så erbjuder den här framväxande marknaden för nanosatellit teknik robusta intäktsmöjligheter och högre intäkter per satellit. Utmaningarna, som dessa uppdrag innebär, resulterar i ny utveckling som sedan kan industrialiseras på det kommersiella området.

#### **Möjliga hinder för tillväxt**

Med tanke på de ökade rymdaktiviteterna och antalet marknadsaktörer blir tillsynsfrågor för rymdfart, inkl. utplaceringar, satellit- och frekvensgodkännanden, allt viktigare och regleringsorganen blir allt mer aktiva när det gäller att granska aktiviteterna.

Som mogen aktör på marknaden välkomnar vi den här trenden eftersom adekvat och kompetent reglering säkerställer hållbarhet på marknaden, t.ex. genom att undvika trängsel i rymden genom att etablera "trafikregler". Det kommer dock också att öka hindren för marknadstillträde för nya aktörer på marknaden, men GomSpace har redan den expertis som krävs för att arbeta proaktivt på det här området.

Slutligen förlitar sig sektorns tillväxt och utnyttjandet av teknikens omvälvande möjligheter på tillgänglighet till finansiering för våra kunder. Finansieringsprognosen är fortsatt positiv, men allt eftersom konkurrensen och sektorns mognadsgrad ökar kommer finansiärer naturligtvis att förvänta sig ett större djup i affärs- och teknikplaneringen innan de gör investeringar\*\*\*\*.

#### **Produktutveckling**

Under 2018 har vi fortsatt våra framsteg i att utveckla konkurrenskraftiga nanosatellitplattformar och även utvecklat viktig teknik för att möta framtida marknadskrav.

Vi har fortsatt utvecklingen, prototypiseringen och kvalificeringen av 8U-plattformen. 8U-plattformen är fullständigt modulär och ligger i linje med våra fortsatta ansträngningar att öka satelliternas förmåga att klara ett brett spektrum av kundernas behov. 8U-plattformens förmågor ingår redan som en del i flera kontrakt och erbjudanden.

När det gäller våra process- och radioförmågor har flera initiativ genomförts för att utöka möjligheterna med mer kraftfulla processkomponenter, högeffektsantennerna och stöd för nya frekvensband bortom VHF-, UHF- och S-bandfrekvenserna.

Vår kompetensutveckling har fokuserat på att tillhandahålla nödvändiga framdrivningsmoduler och -system för 6U- och 8U-plattformarna.

2018 inleddes utvecklingen av vår Mega-Constellation Operations Platform och den kommer att fungera som grund för våra framtida satellitdriftjänster.

Under 2018 mognade också valda komponenter i 3U- och 6U-plattformarna för att minska ledtider i produktionen.

\*\*\*\* <https://spacenews.com/surge-of-new-space-companies-has-impressed-even-veteran-industry-observers/>

För 2019 kommer vårt fokus att fortsätta ovan nämnda utvecklingsaktiviteter samt ytterligare konsolidering av 3U- och 6U-plattformarna. Vi kommer, som vi har sagt i tidigare rapporter, att fortsätta att ingå partnerskap om teknikutveckling med universitet och viktiga teknikleverantörer för att lyfta våra egna kompetenser och finansiering för att snabba på utvecklingen.

**Finansiell översikt**

Resultatet för 2018 var en förlust på 112 498 TSEK jämfört med en förlust på 53 989 TSEK 2017. Rörelseförlusten var 116 601 TSEK (67 610) och 31 december 2018 var det egna kapitalet 441 843 TSEK jämfört med 185 315 TSEK förra året.

Ökningen av intäkterna ligger på 59 % och bruttomarginalen på 25 %. 2018 påverkas av att Sky and Space Global-projektet har lagts på is och resurserna omdirigerades därför till andra kund- och investeringsprojekt. Året påverkas också av förberedelserna av det nya produktionsområdet för storskalig tillverkning av satelliter. Vår kapacitet överskrider därmed vår aktivitetsnivå, vilket leder till lågt kapacitetsutnyttjande. Som en följd av detta har vi minskat antalet anställda i slutet av året, vilket förväntas ha en mindre effekt under det första kvartalet 2019, medan full effekt förväntas under det andra kvartalet 2019.

**Mottagna order och intäkter**

Mottagna order för 2018 uppgick till 120 741 TSEK. Mottagna order som rör kommersiella order motsvarar 67 % av totala order för perioden och mottagna order som rör teknikorder representerar 25 %. 2018 ingicks ett avtal med Kleos Space S.A. till ett värde på 24 577 TSEK i det kommersiella affärssegmentet och ett teknikkontrakt ingick med ESA till ett värde av 15 986 TSEK. Dessutom tecknades ett kontrakt med AISTECH till ett värde av 14 081 TSEK och ett kontrakt tecknades också med Astrocast till ett värde av 4 578 TSEK, båda av dessa i det kommersiella affärssegmentet.

**Affärssegment**

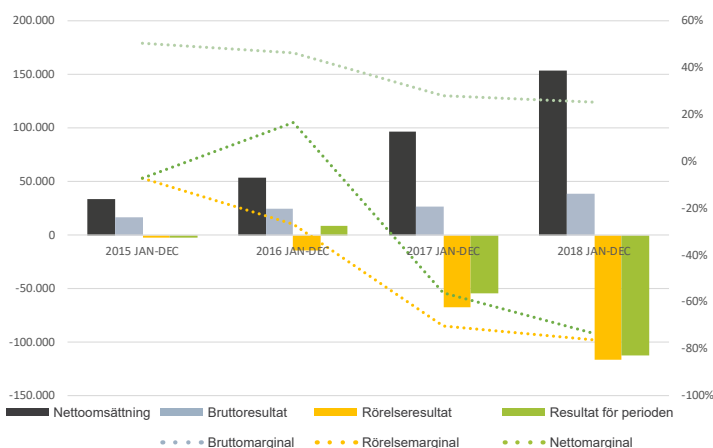
	Forskning och utveckling TSEK	Kommerciellt TSEK	Försvaret TSEK	Teknik TSEK	Summa TSEK
<b>INTÄKTER</b>					
Orderstock 1 januari, 2018	6 935	696 383	3 904	16 166	723 388
Valutajustering	-298	28 237	483	-3 766	24 656
Orderingång	7 410	80 467	3 043	29 821	120 741
Omvandlad till intäkter	-10 765	-119 714	-5 564	-17 340	-153 383
<b>Orderstock 31 december, 2018</b>	<b>3 282</b>	<b>685 373</b>	<b>1 866</b>	<b>24 881</b>	<b>715 402</b>

För orderstocken 31 december, 2018, rör 621 038 TSEK i det kommersiella segmentet vår kund Sky and Space Global. I relation till orderstocken från Aerial & Maritime Ltd., till ett totalt värde av 18 855 TSEK, inkluderar orderstocken för perioden ett delvärde på 11 500 TSEK, vilket motsvarar det externa ägarskapets andel av värdet på orderstocken.

**Intäkter**

Intäkterna för året uppgick till 153 384 TSEK (96 405), vilket motsvarade en ökning på 59 % jämfört med 2017. Intäkterna inkluderar en justering på TSEK 16 822 (8 033), som eliminerar partiella intäkter från det associerade bolaget, Aerial & Maritime Ltd. Om justeringen inte hade gjorts hade den totala underliggande tillväxten varit 60 %. Sky & Space Global utgör 23 % av de totala intäkterna för 2018 medan Aerial & Maritime Ltd. utgör 19 % och Kleos Space utgör 13 % av de totala intäkterna.

**Omsättnings- och resultatutveckling**



Försäljningen till nya kunder under 2018 representerade motsvarande 21 % av intäkterna jämfört med 31 % av intäkterna 2017.

**Kostnader**

Rörelsekostnaderna för 2018 uppgick till 270 687 TSEK (164 015), vilket motsvarar en ökning på 65 %. Under 2018 ökade kostnaderna för försäljning, distribution, utveckling och administration till 155 852 TSEK (94 494), vilket motsvarade en ökning på 65 %. Under året genomfördes en förstärkning av supportfunktioner som personal och kvalitetssäkring. Vår kapacitet överskrider vår aktivitetsnivå, vilket leder till lågt kapacitetsutnyttjande. Överkapaciteten resulterade i uppsägning av flera anställda under det fjärde kvartalet, vilket



förväntas ha en marginell effekt på kostnaderna i slutet på det första kvartalet 2019 och full effekt under det andra kvartalet 2019. Anställda sades också upp i januari, vilket förväntas ha en marginell effekt på kostnaderna från slutet på det andra kvartalet 2019 och full effekt under det tredje kvartalet 2019. Uppsägningarna gjordes som en del av en strategi att optimera organisationen för vår verksamhet under 2019 och framåt.

### Lönsamhet

Bruttoresultatet 2018 uppgick till 38 549 TSEK (26 884), vilket motsvarade en ökning på 43 % jämfört med samma period 2017.

Bruttomarginalen är 25 % (28 %). Effekten av partiell eliminering är en minskning på 13 050 TSEK. Den underliggande bruttomarginalen utan partiell eliminering är 30 %.

Under 2018 uppgick rörelseförlusten till 116 601 TSEK (rörelseförlust 67 610).

### Resultatandelar från intresseföretag

Förlustandelen från intressebolag uppgår till 2 112 TSEK. Summan består av förlustandelen på 2 112 TSEK från Aerial & Maritime Ltd.

### Skatt och uppskjuten skatt

Under 2018 har koncernen redovisat en uppskjuten skattefordran på 21 220 TSEK som avser skattemässiga underskottsavdrag framåt.

Koncernen hade en effektiv skattesats på 8,4 % (18,8 %) under 2018. Den låga effektiva skattesatsen under 2018 beror på omprövandet att använda framtida nyttjande av skattemässiga underskottsavdrag under de kommande två, tre åren i relation till nya, långsiktiga ambitioner.

### Eget kapital

Den 31 december, 2018, uppgick det egna kapitalet till 441 843 TSEK (185 315). 8 mars utfärdade koncernen 2,08 miljoner nya aktier och mottog 125 000 TSEK. Kostnaden i relation till ökat kapital uppgick till 4 093 TSEK och dras av från överkursen. 11 december utfärdade koncernen 23,93 miljoner nya aktier och mottog 251 289 TSEK i relation till en nyemission. Kostnaderna i relation till nyemissionen uppgick till 15 371 TSEK och dras av från överkursen. 2018 har eget kapital ökats med 6 663 TSEK (6 143) hänförligt till aktierelaterade ersättningar kopplade till incitamentprogrammet som har startats för koncernens anställda.

### Investeringar

Investeringar i immateriella tillgångar avseende egna utvecklingsprojekt uppgick till 65 477 TSEK (38 908) för 2018, exklusive bidrag. Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 25 349 TSEK (18 500). Huvudinvesteringen i immateriella anläggningstillgångar rör egna utvecklingsprojekt för kundärenden och inkluderar arbete på vår egen projektportfölj samt arbete med att förbättra hanteringen av prestanda och konstellationer. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar rör främst ny produktionsutrustning för de nya produktionsanläggningarna.

### Likvida medel, finansiering och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten var negativt och uppgick till -102 567 TSEK (-8 406) under 2018. Kassaflödet från investeringar var negativt och uppgick till -81 804 (-79 940). Kassaflödet från finansieringsaktiviteterna uppgick till 357 163 TSEK (110 018) under 2018. Likvida medel uppgick till 248 754 TSEK (84 170) i slutet av året. GomSpace Groups rörelsekapital uppgick till 6 010 TSEK (23 606).

Rörelsekapitalet påverkas negativt av kundfordringar och entreprenadarbeten. Rörelsekapitalet påverkas positivt av övriga skulder. Våra skulder har ökat på grund av kostnader som rör nyemissionen som förfaller till betalning 2019. Kundfordringar påverkas negativt av en utebliven betalning av utestående fakturor till en summa av 33 317 TSEK till vår kund Sky and Space Global. Fakturorna täcker betalning för kritisk designgranskning på 20 551 TSEK och betalning för Batch 1 på 12 766 TSEK. Fakturorna var utestående och därför påverkade entreprenadarbeten rörelsekapitalet på ett negativt sätt. Betalning för den kritiska designgranskningen togs emot i början av mars 2019.

### Marknadsutsikter

GomSpace strävar efter att nå en försäljning över SEK 1,5 miljarder 2023, vilket stöds av den starka underliggande marknaden. GomSpace siktar på en bruttomarginal som överskrider 50 % på medellång sikt. GomSpace agerar på en växande marknad och prioriterar tillväxt. Aktieägarna bör inte förvänta sig några utdelningar på kort till medellång sikt.

### Övrig icke-finansiell information

Ersättning och andra anställningsvillkor för högsta ledningen

Information finns i noterna 4 och 5.

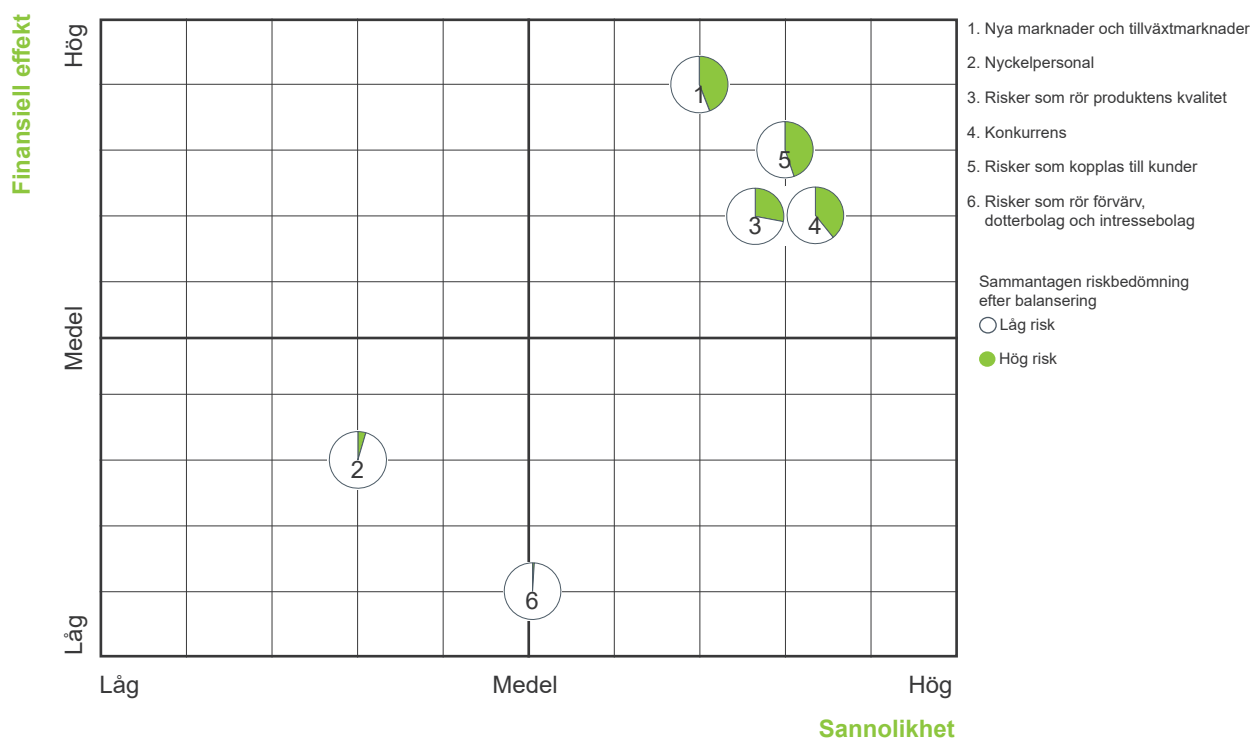
**Anställda**

31 december hade GomSpace Group AB 231 (176) anställda, vilket motsvarar 199 (119) heltids-/helårsanställda. Av de anställda arbetade 180 (132) inom tillverkning och utveckling, 22 (16) inom försäljning och distribution och 29 (28) inom administration. Anställda inom tillverkning ökade mer än på andra områden och därmed utgör den här gruppen anställda nästan en tredjedel av de anställda som arbetar inom tillverkning och utveckling.

**Riskhantering**

På grund av sina aktiviteter är koncernen utsatt för olika finansiella risker, inklusive ändringar av valutakurser, ränta, likviditet och kreditrisker. Koncernen hanterar risker centralt och följer de policyer som har godkänts av styrelsen. Mer information finns i not 27 Finansiella risker.

Med tanke på att företaget är ett nyetablerat företag utan någon historia av att driva någon affärsmissig verksamhet associeras riskfaktorerna som anges nedan främst med dotterbolagen GomSpace A/S, GomSpace Sweden AB, GomSpace Orbital ApS, GomSpace ASIA Pte Ltd, GomSpace North America LLC och GomSpace Luxembourg S.A.R.L. samt det associerade företaget Aerial & Maritime Ltd. och den verksamhet det för närvarande driver. Icke desto mindre förväntas företaget vara föremål för samma risker som GomSpace A/S historiskt har varit föremål för. Det finns ett antal faktorer som negativt kan påverka företagets verksamhet, finansiella position och framtida resultat. Vissa av riskerna rör företaget medan andra risker inte har någon särskild koppling till företaget. Det kan också finnas risker och osäkerheter som företaget för närvarande inte är medvetet om, eller bedömer som oviktiga, men som kan komma att visa sig ha betydelse. Riskerna som räknas upp presenteras inte i prioritetsordning eller i någon annan särskild ordning. Riskerna nedan bedöms inkludera de främsta kända riskerna för företagets framtida utveckling och kan mycket väl ha en negativ effekt på företagets verksamhet, finansiella position och intäkter i framtiden.



Beskrivning	Effekt	Balansering
-------------	--------	-------------

**1. Nya marknader och tillväxtmarknader**

Nanosatellitmarknaden kan stagnera, eller till och med upphöra att existera. Marknaden kan också utvecklas på ett sätt som företaget inte har möjlighet att anpassa sig till och även om marknaden blir både stor och bred kan företaget ställas inför konkurrens från andra operatörer som har bättre finansiella villkor och/eller är bättre förberedda på kraven på marknaden.

Konkurrens kan leda till en situation där företaget måste konkurrera på andra villkor, såsom pris. En av de främsta utmaningarna är att säkerställa rätt positionering av företaget i relation till tekniken och kunderna och därigenom säkra beställningar och lönsamhet.

Vi följer och omvärderar vår pågående verksamhet med kvartalsvisa prognoser och en årlig uppdatering av våra femårsplaner.

Beskrivning	Effekt	Balansering
-------------	--------	-------------

## 2. Nyckelpersonal

Företaget är i stor utsträckning beroende av sin förmåga att behålla och attrahera skicklig personal. Koncernen är också beroende av att kunna rekrytera och behålla viss utbildad personal för att kunna fortsätta sin tillväxt och nå framtida framgångar.

Om koncernen skulle förlora och inte kunna ersätta någon av nyckelmedarbetarna kan det störa pågående projekt såväl som andra utvecklingsplaner som koncernen har.

Vi säkerställer att GomSpace är, och fortsätter att vara, en intressant arbetsplats. GomSpace strävar efter närvaro i attraktiva områden.

## 3. Risker som rör produktens kvalitet

Företaget är beroende av sin förmåga att utveckla och leverera produkter som håller en viss kvalitet. Även om företaget bedömer att produkterna håller en viss kvalitet så kan efterfrågan från kunderna avvika från det koncernen tillverkar.

Om företaget fokusera på fel utvecklingsprojekt eller inte kan utveckla sina produkter så att de uppfyller marknadens förväntningar så kan det ha en negativ inverkan på företagets verksamhet, finansiella position och lönsamhet i framtiden.

Avdelningen som arbetar med kvalitetssäkring säkerställer att en kvalitetskontroll görs av produkterna och att den regelbundet dokumenteras och övervakas.

Vi har också en produktinnovationsgrupp som validerar pågående och framtida utvecklingsprojekt.

## 4. Konkurrens

Företaget kan inte vara säker på att behålla sin marknadsandel och känner inte till konkurrenternas position vad gäller teknik och produkter. Dessutom kan nya aktörer ta sig in på marknaden.

Konkurrensen kan leda till marknader där konkurrensen på områden som pris och kvalitet är hög.

Om vi inte kan svara på en sådan utveckling kan det leda till att vi går miste om erbjudanden och marknadsandelar.

Vi strävar efter att finnas nära våra kunder och också att erbjuda en bred produktportfölj så att kunderna kan dra fördel av vår erfarenhet i branschen.

## 5. Risker som kopplas till kunder

I dag kommer en stor del av koncernens försäljning och intäkter från ett fåtal stora kunder (huvudsakligen Sky and Space Global och Aerial & Ltd.). Det finns en risk att kunderna inte lägger order eller på annat sätt inte uppfyller sina respektive åtaganden på grund av exempelvis bristande finansiella resurser, eller andra förhållanden som är utom företagets kontroll. Det finns en risk att företaget inte kan ingå kundavtal med gynnsamma villkor.

Vi riskerar att gå miste om betalningar om en kund inte kan betala och om vi inte når etappmålen.

Vårt mål är en gäldernärförsäkring för att få en insikt i kundernas finansieringssituation samt att tillämpa etappvis betalning med ett positivt kassaflöde.

## 6. Risker som rör förvärv, dotterbolag och intressebolag

Resultaten från förvärv, dotterbolag och intressebolag innebär vissa risker eftersom de kanske inte motsvarar den önskade affärsstrategin och visar sig vara misslyckade.

Det kommer att förekomma kostnader i samband med nedläggning av dotterbolag och även i samband med eventuella förpliktelser, t.ex. hyreskostnader, osv. Vi måste också skriva ned värdet på intressebolag.

Vi har en exitstrategi för nedläggning av ett dotterbolag i vår löpande prognos.

## Osäkerheter i redovisning och värdering

Värdering av vissa tillgångar och skulder kräver bedömningar, uppskattningar och antaganden som rör framtida händelser, se även not 2.

## Ovanliga händelser

Under andra halvan av 2018 försenades beställningen från vår kund Sky and Space Ltd. och lades så småningom på is. Det hade en negativ inverkan på den finansiella situationen eftersom vi hade överkapacitet, vilket ledde till uppsägning av anställda i november 2018 och igen i januari 2019.

## Väsentliga händelser efter balansdagen

Efter balansdagen tog vi emot en betalning på 20 551 TSEK för den kritiska designgranskningen från vår kund Sky and Space Global.

## Moderbolaget

Moderbolaget hade totala intäkter på 24 893 TSEK (21 482) för 2018. Moderbolaget hade totala kostnader på 31 463 TSEK (27 849) för 2018. Utöver kostnader redovisade i resultaträkning har utgifter om 19 971 TSEK hänförliga till nyemissioner redovisats direkt mot eget kapital och dragit från överkursfonden. Det operativa resultatet för 2018 är negativa 6 570 TSEK (-6 367). Nettoförlusten för 2018 är 5 703 TSEK (en nettoförlust på 2 112).

## Skatt och uppskjuten skatt

Moderbolaget, GomSpace Group AB, hade en ej redovisad uppskjuten skattefordran om totalt 43 008 TSEK (28 005) samt en redovisad uppskjuten skattefordran om totalt 3 520 TSEK (2 255) som rör skattemässiga underskottsavdrag framåt.

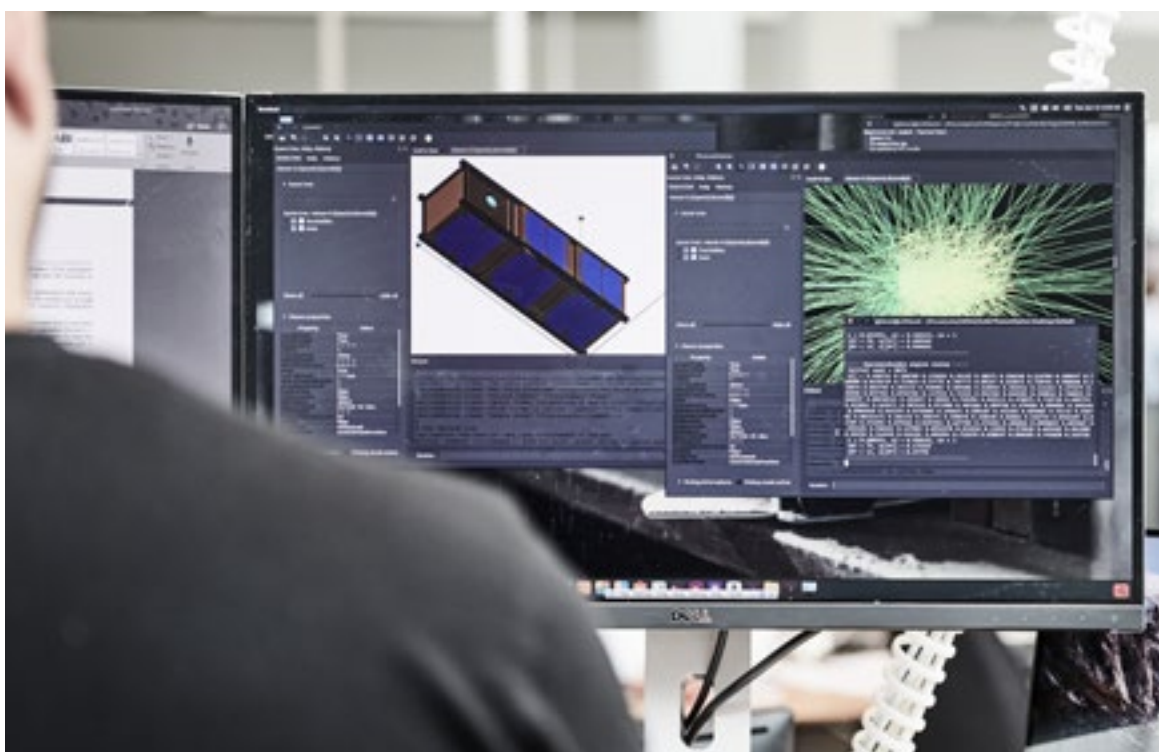
## Styrelsens förslag till vinstdisposition

Fördelning av årets resultat.

Följande medel finns tillgängliga för moderbolaget (SEK):

	2018
Överkursfond	578 362 832
Balanserade vinstmedel	4 325 597
Årets resultat	-5 703 305
	<b>576 985 124</b>
Balanseras i ny räkning	576 985 124
	<b>576 985 124</b>

Ledningen föreslår för den årliga bolagsstämman att ingen utdelning görs för räkenskapsåret 2018.



# Koncerninformation

## Styrelsen



**Jukka Pertola**

(styrelsemedlem och ordförande)

Född: 1960

**Position:** Medlem av och ordförande för företagets styrelse.

**Andra aktuella uppdrag:** Pertola är styrelseordförande för Siemens Gamesa Renewable Energy A/S, LEO Pharma A/S, IoT Denmark A/S, Tryg A/S, Tryg Forsikring A/S, Monsenso ApS och danska Akademiet for de Tekniske Videnskaber. Han är också vice styrelseordförande för COWI Holdings A/S och styrelsemedlem i Industriens Pensionsforsikring A/S.

**Tidigare uppdrag (de senaste fem åren):** Pertola var styrelseordförande för Siemens Høreapparater A/S till 2014, OSRAM A/S till 2013, vice styrelseordförande för DELTA (Dansk Elektronik, Lys & Akustik) till 2017 och danska ITC och Electronics Federation till 2014. Han har också varit styrelsemedlem i Baltic Development Forum till 2018, Industrial Employers Association Copenhagen och Confederation of Danish Industries till 2017, Copenhagen Capacity och Karl Pedersen og Hustrus Industrifond till 2015, Siemens A/S (Norge) och CLEAN till 2014 samt VD för A/S (Danmark) till 2017 och Infrastructure & Cities, Siemens North West Europe/Nordic till 2014.

**Annan relevant erfarenhet:** Pertola har över 20 års erfarenhet av ledning och ledarskap inom ICT, energi, industri, infrastruktur och hälsovård, och över tio års internationell erfarenhet som styrelsemedlem i privata och offentliga organisationer. Han har en Master of Science i elektroteknik från Helsingfors tekniska universitet (Helsingfors, Finland).

**Oberoende av GomSpace och högsta ledning:** Ja.

**Oberoende av större aktieägare i dagsläget:** Ja.

**Innehav i GomSpace:** Direkt innehav av 40 000 aktier.



**Jesper Jespersen**

(styrelsemedlem)

Född: 1946

**Position:** Styrelsemedlem i företaget

**Andra aktuella uppdrag:** Jespersen är styrelseordförande av AnyBody Technology A/S och styrelsemedlem i CPHI-Holding A/S, Netic A/S, Admana A/S, BBHS A/S och SkyWatch A/S. Han är också VD för Dellwood Invest ApS och direktör för Investo Capital Management A/S.

**Tidigare uppdrag (de senaste fem åren):** Jespersen var styrelseordförande för Netic A/S till 2016, styrelsemedlem och VD för Novi Innovation A/S och Borean Innovation A/S till 2018. Han var också VD för NOVI A/S och NOVI Ejendomsfond till 2016.

**Annan relevant erfarenhet:** Jespersen har arbetat som VD under de senaste 18 åren och har en Master i företagsekonomi från Århus Business School (Århus, Danmark) och en Minimas-ter i företagsekonomi från Stanford University (Kalifornien, USA).

**Oberoende av GomSpace och högsta ledning:** Ja.

**Oberoende av större aktieägare i dagsläget:** Ja.

**Innehav i GomSpace:** Direkt innehav av 50 000 aktier.



**Steen Hansen**

(styrelsemedlem)

Född: 1948

**Position:** Styrelsemedlem i företaget.

**Andra aktuella uppdrag:** Hansen är styrelseordförande för Nyati Safari ApS, Beach Lodge ApS, Travelcon A/S, H&L Ejendomme A/S, CN Group Holding ApS, Vilanculos ApS, Grunden132 ApS, Marineco Holding ApS, Halborg Holding ApS, Scan Antenna A/S, DKF Invest A/S, H&L Wind A/S och H&L Scan Antenna ApS. Han är också styrelsemedlem av HAH Holding ApS, Cnde Holding ApS, Hansen & Langeland ApS, Grunden138 ApS, Huset 144 A/S, Komplementarselskabet Stevns ApS, K/S H&L Wind Tiefenbach, Dencam Composite A/S, Denwind ApS, S3e ApS, Hotels Holding ApS, Ejendomsselskabet Lergravsvej 53 ApS, Go Hotels Copenhagen ApS, Ejendomsselskabet Englandsvej 333 ApS och Stevns Broker P/S. Hansen är också VD för H&L Leasing ApS, Gardes Alle 36 ApS, SHA Holding ApS, H&L Obligationer ApS och EH Holding ApS samt VD för och partner i HL-Invest ApS. Han är också direktör för CATERING 133 ApS och H&L Junior 01 ApS och partner i Partrederiet Stevns Multi Ships, I/S Bregnerødvej 139, Partrederiet Stevns Enterprise Kemberg I/S, Steen Hansen Shipping Asia Trader, Herbergen Vind I/S, Global Acceptance Corporation ApS och H&L Tiefenbach ApS.

**Tidigare uppdrag (de senaste fem åren):** Hansen var styrelseordförande för Carmakoma Group ApS till 2015 och var styrelsemedlem samt VD för Corena Holding A/S och Corena Danmark A/S till 2014. Han var också partner i Tysk Ejendoms-administration XVIII ApS och Partsrederiet Lone Stevns till 2017 samt i Partrederiet Grete Stevns och Partrederiet Birgitte Stevns till 2016.

**Annan relevant erfarenhet:** Hansen har haft positionen som VD i 39 år och har en Master of Science i elektroteknik från Danmarks tekniska universitet (Lyngby, Danmark).

**Oberoende av GomSpace och högsta ledning:** Ja.

**Oberoende av större aktieägare i dagsläget:** Nej.

**Innehav i GomSpace:** Indirekt innehav av 5 248 646 aktier genom Hansen & Langeland ApS.

### Högsta ledning



**Niels Buus**  
(VD)

**Född:** 1957

**Position:** Buus har varit VD för företaget sedan det blev koncernens moderbolag och var också VD för det tidigare moderbolaget, GomSpace A/S, från 2014.

**Andra aktuella uppdrag:** Buus är ordförande för Ålborg universitets nomineringskommitté, styrelsemedlem av FAD – Danish Defense and Security Industries Association och Level 8 ApS samt partner i och VD för Longbus Holding ApS.

**Tidigare uppdrag (de senaste fem åren):** Buus var styrelseordförande för Northern VO ApS till 2017 och Chora Group till 2016, styrelsemedlem av Necas A/S och Miitors till 2015, CIS Technologies och SystemTeknik A/S till 2014 och ISIC A/S till 2013. Han har varit direktör för Defense and Fuel-avdelningen inom DESMI Pumping Technology A/S till 2013 och var också tillfällig VD för Optica A/S till 2013.

**Annan relevant erfarenhet:** Buus har varit VD, styrelsemedlem och styrelseordförande för flera företag. Han har en Master of Science i ledarskap och strategi från London Business School (London, UK), en Master of Science i tillämpad optik från Imperial College (London, UK) och en Master of Science i maskinteknik från Ålborg universitet (Ålborg, Danmark).

**Innehav i GomSpace:** Direkt innehav av 38 000 aktier och indirekt innehav av 1 221 756 aktier i företaget genom Longbus Holding ApS. Direkt innehav av 13 489 intjänade optioner och ett möjligt framtida innehav av ytterligare 6 627 icke erhållna teckningsoptioner som utfärdas under incitamentsprogrammet som implementerades 2017. Relaterade personer (hustru) innehar också sammanlagt 2 000 aktier.



**Troels Nørmølle**  
(CFO)

**Född:** 1986

**Position:** Nørmølle har varit CFO för företaget sedan det blev koncernens moderbolag och var också CFO för det tidigare moderbolaget, GomSpace A/S, från maj, 2014.

**Andra aktuella uppdrag:** Nørmølle är partner i Skallerup Management samt partner i och VD för Skallerup Invest IVS.

**Tidigare uppdrag (de senaste fem åren):** Nørmølle var partner i Ejendomsselskabet Vrenstedt IVS till 2018, partner i Nørmølle Holding ApS till 2017 och partner i Skallerup Supply IVS, Skallerup Teknik IVS och Skallerup Byggeri IVS till 2014. Han har också innehaft positionen som tillfällig ekonomichef för Aalborg Boldspilklub A/S.

**Annan relevant erfarenhet:** Nørmølle har erfarenhet från intern revisorutbildning vid EY och PwC. Han har ett Graduate Certificate i företagsekonomi från Ålborg universitet (Ålborg, Danmark).

**Innehav i GomSpace:** Direkt innehav av 1 000 aktier och indirekt innehav av 293 300 aktier i företaget genom Skallerup Invest IVS. Direkt innehav av 5 173 intjänade optioner och ett möjligt framtida innehav av ytterligare 5 172 icke erhållna teckningsoptioner som utfärdas under incitamentsprogrammet som implementerades 2017. Relaterade personer (barn) innehar också sammanlagt 3 000 aktier



**Dan Ulrich**  
(CCO)

**Född:** 1962

**Position:** Ulrich var CTO för företaget från september 2017 till början på december 2018. Från 1 december 2018 har Ulrich positionen som CCO för företaget.

**Andra aktuella uppdrag:** Ulrich är för närvarande inte engagerad i några uppdrag utanför koncernen.

**Tidigare uppdrag (de senaste fem åren):** Ulrich var vice ordförande för luftburna system vid Terma A/S till 2017.

**Annan relevant erfarenhet:** Ulrich har arbetat för flera ledande danska företag såsom Terma A/S (Försvar och luftfart), Brüel and Kjaer A/S (Mätinstrument, elektronik), NKT A/S (Metallindustri), Chemitalic (Elektronik) i olika positioner med avdelningsansvar, affärsutveckling, programutförande och forskning samt produktutveckling. Ulrich har en Master of Science i kemi, PhD med industriell inriktning från Danmarks tekniska universitet (Lyngby, Danmark) och en Executive MBA från Ashridge Management College (Berkhamsted, UK).

**Innehav i GomSpace:** Direkt innehav av 3 076 aktier i företaget. Direkt innehav av 4 282 intjänade optioner och ett möjligt framtida innehav av ytterligare 4 283 icke erhållna teckningsoptioner som utfärdas under incitamentsprogrammet som implementerades 2018.



**Morten Hvidberg Jeppesen**  
(CTO)

**Född:** 1975

**Position:** Hvidberg Jeppesen blev företagets CTO 1 december 2018.

**Andra aktuella uppdrag:** Hvidberg Jeppesen är för närvarande inte engagerad i några uppdrag utanför koncernen.

**Tidigare uppdrag (de senaste fem åren):** Hvidberg Jeppesen var senior chef för Man Diesel & Turbo till 2016 och innan dess chef för Produkter och teknik vid BAE Systems Applied Intelligence A/S till 2014.

**Annan relevant erfarenhet:** Hvidberg Jeppesen har arbetat för internationella företag såsom MAN Diesel & Turbo (marin industri) och BAE Systems Applied Intelligence A/S (försvars- och luftfartsindustri) samt ledande danska företag såsom ETI (telekommunikation) och KMD (IT-lösningar). Hvidberg Jeppesen har en Master of Science i digital signalbearbetning från Ålborg universitet (Ålborg, Danmark).

**Innehav i GomSpace:** Direkt innehav av 4 655 intjänade optioner och ett möjligt framtida innehav av ytterligare 4 656 icke erhållna teckningsoptioner som utfärdas under incitamentsprogrammet som implementerades 2017.



**Peter Høy**  
(CPO)

**Född:** 1957

**Position:** Høy är CPO för företaget sedan augusti 2018.

**Andra aktuella uppdrag:** Høy är för närvarande inte engagerad i några uppdrag utanför koncernen.

**Tidigare uppdrag (de senaste fem åren):** Høy anslöt sig till koncernen i augusti 2017 och har arbetat som produktionschef innan han blev CPO. Høy har tidigare innehaft positionerna Director of Operations för Martin Professional A/S till 2014, vd för Center for Logistik og Samarbejde ApS (ett dotterbolag till Port of Aalborg A/S) till 2017 och styrelsemedlem i Aalborg Stevedore Company A/S till 2017.

**Annan relevant erfarenhet:** Høy har många års erfarenhet från positioner inom ledande verkställande positioner, till exempel som VD för EuroCom Industries A/S och EVP för Thrane & Thrane A/S. Høy har en Master of Science i ekonomi & företagsekonomi från Århus handelshögskola (Århus, Danmark).

**Innehav i GomSpace:** Direkt innehav av 3 370 intjänade optioner och ett möjligt framtida innehav av ytterligare 4 630 icke erhållna teckningsoptioner som utfärdas under incitamentsprogrammet som implementerades 2018.



# Investerarinformation

## Utveckling av aktiekursen

I slutet av 2018 var GomSpace Group AB:s aktier 10,18 SEK per aktie jämfört med en aktiekurs på 64,77 SEK i början på året, vilket motsvarar en minskning på 84 %. Koncernens marknadsvärde 31 december, 2018 var 532 157 TSEK jämfört med 2 258 131 TSEK 1 Januari, 2018.

Utveckling av aktiekursen



## Sammanställning av aktieägare

GomSpace Group AB har 10.315 registrerade aktieägare efter nyemissionen i december. Följande är våra fem största aktieägare, som är offentliga. Andra aktieägare kan därför ingå i topp-5, men deras namn är inte känt.

	2018
Hansen & Langeland ApS	5 248 646
MediumInvest A/S	3 613 000
Borean Innovation A/S	1 639 847
Longbus Holding ApS	1 221 746
BMF Holding Ålborg ApS	466 070

Dessa aktieägare innehar 23 % av koncernens totala aktier.

Styrelsen och ledningen, inklusive närstående parter, innehar 5 338 646 aktier och 1 562 132 aktier, respektive, vilket motsvarar 13,20% av det totala antalet aktier.

## IR-policy

Det är vår policy att förmedla information till våra aktieägare och marknaden på ett professionellt sätt och med regelbundna mellanrum.

Koncernens årsredovisningar och delårsrapporter är tillgängliga på vår webbplats och efter publiceringen görs en uppdatering av vår investerarpresentation som också finns på vår webbplats.

Efter publiceringen av våra delårsrapporter förberedes en aktieanalys av Danske Bank och Aktieinfo (analysen är endast tillgänglig på danska).

2019 deltar vi i följande evenemang:

- Aktiedag i Stockholm 19 mars, 2019
- Investordagen i Köpenhamn 17 september, 2019
- Stora Aktiedagen i Göteborg 4 november, 2019

Frågor som rör IR kan skickas via kontaktformuläret på vår webbplats (<https://gomspace.com/contact.aspx>) eller via e-post: [info@gomspace.com](mailto:info@gomspace.com).



# Koncernens resultaträkning

	Not	2018 TSEK	2017 TSEK
Nettoomsättning	3	153 384	96 405
Kostnad för sålda varor	4,5,6	-114 835	-69 521
<b>Bruttoresultat</b>		<b>38 549</b>	<b>26 884</b>
Försäljnings- och distributionskostnader	4,5,6	-38 310	-30 996
Utvecklingskostnader	4,5,6	-58 119	-25 277
Administrationskostnader	4,5,6	-59 423	-38 221
Övriga rörelseintäkter		702	0
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-116 601</b>	<b>-67 610</b>
Resultatandelar från intresseföretag	14	-2 112	4 591
Finansiella intäkter	8	3 468	4 077
Finansiella kostnader	9	-7 566	-7 573
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-122 811</b>	<b>-66 515</b>
Skatt	10	10 313	12 526
<b>Årets resultat</b>		<b>-112 498</b>	<b>-53 989</b>
<b>Resultatet är hänförligt till:</b>			
Ägarna till GomSpace Group AB (publ)		-112 498	-53 989
		<b>-112 498</b>	<b>-53 989</b>
<b>Koncernens resultaträkning</b>			
Årets resultat		-112 498	-53 989
<b>Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen:</b>			
Valutakursjustering, dotterbolag	14	2 614	199
Valutakursjustering, intressebolag	14	3 412	-3 669
Vinst från partiell avyttring av aktier, intressebolag		0	603
<b>Övrigt totalresultat för året, efter skatt</b>		<b>6 026</b>	<b>-2 867</b>
<b>Summa totalresultat för året</b>		<b>-106 472</b>	<b>-56 856</b>
<b>Summa totalresultat för året är hänförligt till:</b>			
Ägarna till GomSpace Group AB (publ)		-106 472	-56 856
		<b>-106 472</b>	<b>-56 856</b>
Resultat per aktie, före utspädning, SEK	23	-3,93	-2,09
Resultat per aktie, efter utspädning, SEK	23	-3,93	-2,08

# Koncernens balansräkning

	Not	2018 31 dec TSEK	2017 31 dec TSEK
<b>TILLGÅNGAR</b>			
Goodwill	11	3 710	3 710
Övriga immateriella anläggningstillgångar	11	114 863	62 364
Materiella anläggningstillgångar	12	37 911	21 333
Andelar i intressebolag	14	34 599	41 892
Uppskjuten skatt	15	12 373	9 297
Övriga anläggningstillgångar	16	3 853	3 376
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>207 309</b>	<b>141 972</b>
Varulager	17	30 050	9 763
Entreprenadarbeten	18	30 095	22 237
Kundfordringar	19	51 811	30 765
Skattefordringar	20	7 913	5 426
Förutbetalda kostnader	21	7 815	1 500
Övriga fordringar		4 131	5 830
Omsättningsbara värdepapper		0	9
Likvida medel	22	269 418	95 567
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>401 233</b>	<b>171 097</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>608 542</b>	<b>313 069</b>

	Not	2018 31 dec TSEK	2017 31 dec TSEK
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
Aktiekapital	23	3 660	1 839
Övrigt tillskjutet kapital		581 652	227 136
Omräkningsreserv		4 244	-1 782
Balanserade vinstmedel		-147 713	-41 878
<b>Summa eget kapital</b>		<b>441 843</b>	<b>185 315</b>
Skulder till kreditinstitut	28	23 403	29 201
Övriga långfristiga banklån		2 890	0
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>26 293</b>	<b>29 201</b>
Kortfristig del av långsiktiga skulder	28	9 895	4 794
Leverantörsskulder och andra skulder	28	15 390	16 326
Entreprenadarbeten	18	48 988	38 391
Förutbetalda intäkter	24	14 103	7 953
Skatteskulder		599	58
Övriga skulder	28	51 431	31 031
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>140 406</b>	<b>98 553</b>
<b>Summa skulder</b>		<b>166 699</b>	<b>127 754</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>608 542</b>	<b>313 069</b>

# Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

	Aktie- kapital TSEK	Övrigt tillskjutet kapital TSEK	Omräk- ningsreserv TSEK	Balanse- rade vinstmedel TSEK	Summa eget kapital TSEK
<b>Eget kapital 2017-01-01</b>	<b>1 716</b>	<b>137 337</b>	<b>1 085</b>	<b>5 968</b>	<b>146 106</b>
Årets resultat	0	0	0	-53 989	-53 989
Övrigt totalresultat	0	0	-2 867	0	-2 867
<b>Summa totalresultat för året</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-2 867</b>	<b>-53 989</b>	<b>-56 856</b>
Transaktioner med ägare i deras egenskap av ägare					
Nyemission	123	95 253	0	0	95 376
Kostnader för nyemission	0	-5 454	0	0	-5 454
Aktierelaterade ersättningar	0	0	0	6 143	6 143
<b>Totala transaktioner med ägare i deras egenskap av ägare</b>	<b>123</b>	<b>89 799</b>	<b>0</b>	<b>6 143</b>	<b>96 065</b>
<b>Eget kapital 2017-12-31</b>	<b>1 839</b>	<b>227 136</b>	<b>-1 782</b>	<b>-41 878</b>	<b>185 315</b>
<b>Eget kapital 2018-01-01</b>	<b>1 839</b>	<b>227 136</b>	<b>-1 782</b>	<b>-41 878</b>	<b>185 315</b>
Årets resultat	0	0	0	-112 498	-112 498
Övrigt totalresultat	0	0	6 026	0	6 026
<b>Summa totalresultat för året</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>6 026</b>	<b>-112 498</b>	<b>-106 472</b>
Transaktioner med ägare i deras egenskap av ägare					
Nyemission	1 821	374 487	0	0	376 308
Kostnader för nyemission	0	-19 971	0	0	-19 971
Aktierelaterade ersättningar	0	0	0	6 663	6 663
<b>Totala transaktioner med ägare i deras egenskap av ägare</b>	<b>1 821</b>	<b>354 516</b>	<b>0</b>	<b>6 663</b>	<b>363 000</b>
<b>Eget kapital 2018-12-31</b>	<b>3 660</b>	<b>581 652</b>	<b>4 244</b>	<b>-147 713</b>	<b>441 843</b>

# Koncernens kassaflödesanalys

	Not	2018 TSEK	2017 TSEK
Resultat före skatt		-122 811	-66 515
Återföring av finansiella poster		4 098	3 496
Av- och nedskrivningar		20 501	8 666
Poster som inte ingår i kassaflödet	30	2 112	987
Icke kontanta poster	31	10 534	592
Förändringar i rörelsekapital	29	-18 729	43 497
<b>Kassaflöde från löpande verksamhet efter förändringar i rörelsekapital</b>		<b>-104 295</b>	<b>-9 277</b>
Erhållen ränta		2	1
Erlagd ränta		-3 564	-1 388
Återbetald skatt		5 498	2 404
Betald skatt		-208	-146
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-102 567</b>	<b>-8 406</b>
Förvärv av immateriella tillgångar		-65 477	-41 923
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-25 349	-18 500
Depositioner		-371	-3 617
Statliga bidrag	33	9 366	8 173
Intäkter från försäljning av omsättningsbara värdepapper		10	0
Intäkter från försäljning av materiella anläggningstillgångar		17	41
Andelar i intressebolag	30	0	-24 114
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-81 804</b>	<b>-79 940</b>
<i>Finansiering genom lån:</i>			
Upptagna lån	32	4 128	26 982
Amortering av lån	32	-3 301	-6 885
		827	20 097
<i>Finansiering genom aktiekapital:</i>			
Nyemission		376 308	95 375
Kostnader relaterade till nyemission		-19 972	-5 454
		356 336	89 921
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>357 163</b>	<b>110 018</b>
<b>Årets nettokassaflöde</b>		<b>172 792</b>	<b>21 672</b>
Likvida medel vid årets början		84 170	59 803
Orealiserade kursvinster och kursförluster på likvida medel		1 059	92
Förändring av spärrade bankmedel		-9 267	2 603
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>248 754</b>	<b>84 170</b>
<b>Avstämning av likvida medel</b>			
Likvida medel enligt balansräkningen	22	269 418	95 567
Spärrade bankmedel		-20 664	-11 397
<b>Likvida medel enligt kassaflödesanalys</b>		<b>248 754</b>	<b>84 170</b>

Kassaflödesanalysen kan inte hämtas direkt från posterna i resultaträkningen.



# Moderbolagets resultaträkning

	Not	2018 TSEK	2017 TSEK
Nettoomsättning	3	24 893	21 482
<b>Bruttoresultat</b>		<b>24 893</b>	<b>21 482</b>
Administrationskostnader		-31 463	-27 849
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-6 570</b>	<b>-6 367</b>
Finansiella intäkter	8	2 115	2 378
Finansiella kostnader	9	-2 513	-379
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-6 968</b>	<b>-4 368</b>
Skatt	10	1 265	2 256
<b>Årets resultat</b>		<b>-5 703</b>	<b>-2 112</b>
<b>Resultaträkning</b>			
Årets resultat		-5 703	-2 112
<b>Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen:</b>			
Övrigt totalresultat för året, efter skatt		0	0
<b>Summa totalresultat för året</b>		<b>-5 703</b>	<b>-2 112</b>

# Moderbolagets balansräkning

	Not	2018 TSEK	2017 TSEK
<b>TILLGÅNGAR</b>			
Andelar i dotterbolag	13	294 330	148 455
Andelar i intressebolag	14	24 114	24 114
<b>Summa finansiella anläggningstillgångar</b>		<b>318 444</b>	<b>172 569</b>
<b>Summa finansiella anläggningstillgångar</b>		<b>318 444</b>	<b>172 569</b>
Fordringar på dotterbolag		29 212	11 523
Kundfordringar från intressebolag		421	111
Uppskjuten skattefordran		3 520	2 255
Förutbetalda kostnader	21	9	153
Övriga fordringar		138	120
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>		<b>33 300</b>	<b>14 162</b>
<b>Likvida medel</b>	22	<b>254 966</b>	<b>38 144</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>288 266</b>	<b>52 306</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>606 710</b>	<b>224 875</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<i>Bundet eget kapital:</i>			
Aktiekapital		3 660	1 839
<b>Summa bundet eget kapital</b>		<b>3 660</b>	<b>1 839</b>
<i>Fritt eget kapital:</i>			
Överkursfond		578 364	223 848
Balanserade vinstmedel		4 325	-226
Årets resultat		-5 703	-2 112
<b>Summa fritt eget kapital</b>		<b>576 986</b>	<b>221 510</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>580 646</b>	<b>223 349</b>
Skulder till dotterbolag		10 382	111
Leverantörsskulder och andra skulder		105	826
Övriga skulder		15 577	589
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>26 064</b>	<b>1 526</b>
<b>Summa skulder</b>		<b>26 064</b>	<b>1 526</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>606 710</b>	<b>224 875</b>



# Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital

	Aktie- kapital TSEK	Överkurs- fond TSEK	Övrigt fritt eget kapital TSEK	Summa eget kapital TSEK
<b>Eget kapital 2017-01-01</b>	<b>1 716</b>	<b>134 049</b>	<b>-6 368</b>	<b>129 397</b>
Årets resultat	0	0	-2 112	-2 112
<b>Summa totalresultat för året</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-2 112</b>	<b>-2 112</b>
Transaktioner med ägare i deras egenskap av ägare				
Nyemission	123	95 253	0	95 376
Kostnader för nyemission	0	-5 454	0	-5 454
Aktierelaterade ersättningar	0	0	6 142	6 142
	<b>123</b>	<b>89 799</b>	<b>6 142</b>	<b>96 064</b>
<b>Eget kapital 2017-12-31</b>	<b>1 839</b>	<b>223 848</b>	<b>-2 338</b>	<b>223 349</b>
<b>Eget kapital 2018-01-01</b>	<b>1 839</b>	<b>223 848</b>	<b>-2 338</b>	<b>223 349</b>
Årets resultat	0	0	-5 703	-5 703
<b>Summa totalresultat för året</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-5 703</b>	<b>-5 703</b>
Transaktioner med ägare i deras egenskap av ägare				
Nyemission	1 821	374 487	0	376 308
Kostnader för nyemission	0	-19 971	0	-19 971
Aktierelaterade ersättningar	0	0	6 663	6 663
	<b>1 821</b>	<b>354 516</b>	<b>6 663</b>	<b>363 000</b>
<b>Eget kapital 2018-12-31</b>	<b>3 660</b>	<b>578 364</b>	<b>-1 378</b>	<b>580 646</b>

# Moderbolagets kassaflödesanalys

	Not	2018 TSEK	2017 TSEK
Resultat före skatt		-6 968	-4 368
Återföring av finansiella poster		398	-1 999
Icke kontanta poster	31	4 355	7 436
Förändringar i rörelsekapital	29	6 665	-12 224
<b>Kassaflöde från löpande verksamhet efter förändringar i rörelsekapital</b>		<b>4 450</b>	<b>-11 155</b>
Erhållen ränta		2 115	2 378
Erlagd ränta		-123	-379
Betald skatt		0	0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>6 442</b>	<b>-9 156</b>
Andelar i intressebolag		0	-24 114
Förvärv av och kapitaltillskott i dotterbolag	13	-145 875	-88 942
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-145 875</b>	<b>-113 056</b>
Kapitaltillskott		376 308	95 376
Omkostnader för kapitaltillskott		-19 971	-5 454
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>356 337</b>	<b>89 922</b>
<b>Årets nettokassaflöde</b>		<b>216 904</b>	<b>-32 290</b>
Likvida medel vid årets början		26 747	56 434
Orealiserade kursvinster och kursförluster på likvida medel		-82	0
Förändring av spärrade bankmedel		-7 315	2 603
<b>Likvida medel vid årets slut</b>	22	<b>236 254</b>	<b>26 747</b>
<b>Avstämning av likvida medel</b>			
Likvida medel enligt balansräkningen		254 966	38 144
Spärrade bankmedel		-18 712	-11 397
<b>Likvida medel enligt kassaflödesanalys</b>		<b>236 254</b>	<b>26 747</b>

# Index över noter

<b>Not 1.</b>	Redovisningsprinciper
<b>Not 2.</b>	Väsentliga uppskattningar och bedömningar
<b>Not 3.</b>	Nettoomsättning
<b>Not 4.</b>	Personalkostnader
<b>Not 5.</b>	Aktierelaterade ersättningar
<b>Not 6.</b>	Av- och nedskrivningar
<b>Not 7.</b>	Ersättning till revisorer
<b>Not 8.</b>	Finansiella intäkter
<b>Not 9.</b>	Finansiella kostnader
<b>Not 10.</b>	Skatt för årets resultat
<b>Not 11.</b>	Immateriella tillgångar
<b>Not 12.</b>	Materiella anläggningstillgångar
<b>Not 13.</b>	Andelar i dotterbolag
<b>Not 14.</b>	Andelar i intresseföretag
<b>Not 15.</b>	Uppskjuten skatt
<b>Not 16.</b>	Övriga anläggningstillgångar
<b>Not 17.</b>	Varulager
<b>Not 18.</b>	Entreprenadarbeten
<b>Not 19.</b>	Kundfordringar
<b>Not 20.</b>	Skattefordringar
<b>Not 21.</b>	Förutbetalda kostnader
<b>Not 22.</b>	Likvida medel
<b>Not 23.</b>	Aktiekapital
<b>Not 24.</b>	Förutbetalda intäkter
<b>Not 25.</b>	Övriga skulder
<b>Not 26.</b>	Ställda säkerheter och eventalförpliktelser
<b>Not 27.</b>	Finansiella risker
<b>Not 28.</b>	Klassificering av finansiella tillgångar och skulder
<b>Not 29.</b>	Förändringar i rörelsekapital
<b>Not 30.</b>	Resultat från andelar i intresseföretag, efter skatt
<b>Not 31.</b>	Icke kontanta poster
<b>Not 32.</b>	Skulder från finansiering av skuldinstrument
<b>Not 33.</b>	Statliga bidrag
<b>Not 34.</b>	Närstående parter
<b>Not 35.</b>	Händelser efter balansdagen
<b>Not 36.</b>	Förslag till vinstdisposition
<b>Not 37.</b>	Nya redovisningsstandarder

# Noter

## 1. Redovisningsprinciper

Den här noten tillhandahåller en lista över de viktiga redovisningsprinciper som antogs i sammanställningen av denna årsredovisning. Principerna har konsekvent tillämpats under alla år, såvida inget annat anges. Koncernens årsredovisning omfattar GomSpace Group AB och dess dotterbolag.

### Grund för rapporternas upprättande

GomSpace Group AB (publ) årsredovisning har sammanställts i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS/IAS) som antagits av EU samt årsredovisningslagen. IFRS innehåller tolkningar som har utfärdats av IFRS Interpretations Committee (IFRICs). Utöver årsredovisningslagen och IFRS har också svenska Rådet för finansiell rapporteringsrekommendation RFR 1, Kompletterande redovisningsregler för koncerner, tillämpats.

Transaktion där GomSpace Group AB blev holdingbolaget för GomSpace A/S var en omorganisering av koncernen utan ändringar av det slutgiltiga ägandet av koncernen och alla andelar i GomSpace A/S utbyttes aktie för aktie. GomSpace Group AB handlades inte aktivt under transaktionen. Koncernens omorganisering skedde 28 april, 2016. Resultaträkningen har därför presenterats som en fortsättning på GomSpace A/S verksamhet.

De huvudsakliga stegen i koncernens omorganisering är som följer:

- I samband med bolagets bildande uppgick aktiekapitalet i GomSpace Group AB till 50 TSEK uppdelat på stamaktier för 1 SEK styck
- GomSpace Group AB blev holdingbolag för koncernen omedelbart efter fastställandet av anbudspriset som uppgick till 13 766 TSEK, genom ett utbyte aktie för aktie.

Redovisningsprinciperna som beskrivs nedan har tillämpats konsekvent för alla perioder som presenteras i denna resultaträkning.

### Förvärvsanalyser för GomSpace Sweden AB

Förvärvsanalyser för GomSpace Sweden AB 16 oktober, 2016, justerades 2017 rörande redan existerande avtalsförhållanden som rör entreprenadarbeten till en summa av 2 045 TSEK som skulle ha redovisats separat från sammanslagningen. Dessutom har en justering gjorts av av kända återbetalningar av bidrag till en summa av 1 000 TSEK före skatt som inte redovisas i inköpspriset av den 16 oktober, 2016. Skatteeffekten av de gjorda justeringarna är 735 TSEK.

### Ändring av redovisningsprinciper

#### Nya och ändrade standarder och tolkningar

Koncernen tillämpade IFRS 9 och IFRS 15 för första gången. Förändringarna har inte haft någon effekt och typen av förändringar som ett resultat av att börja använda dessa nya redovisningsstandarder beskrivs nedan.

Flera ändringar och tolkningar tillämpas första gången 2018, men har ingen påverkan på koncernens resultaträkning för året. Koncernen har inte i förtid antagit några standarder, tolkningar eller ändringar som har utfärdats men ännu inte trätt i kraft.

#### IFRS 9 Finansiella instrument

IFRS 9 Finansiella instrument ersätter IAS 39 Finansiella instrument: Uppskattningar och antaganden för årsperioder med början 1 januari, 2018, eller senare, samlar alla tre aspekter av redovisning för finansiella instrument: klassificering och värdering, nedskrivning och säkringsredovisning.

Med undantag av säkringsredovisning, som koncernen tillämpar hädanefter, har koncernen tillämpat IFRS 9 i efterhand, med första tillämpningsdatum 1 januari, 2018 och justering av jämförande information för perioden från 1 januari, 2017.

Antagandet av IFRS 9 har förändrat koncernens redovisning av nedskrivningar genom att ersätta IAS 39:s uppkomna förlust med en framåtblickande syn på förväntade kreditförluster (expected credit loss (ECL)). IFRS 9 kräver att koncernen tillåter ECL:er för alla skuldinstrument som inte har sitt verkliga värde genom resultaträkningen och avtalsstillgångar.

Ändringen av beräkningsmetod för den förväntade förlusten har inte påverkat resultat eller eget kapital.

#### Nedskrivning

Antagandet av IFRS 9 har förändrat koncernens redovisning av nedskrivningar genom att ersätta IAS 39:s uppkomna förlust med en framåtblickande syn på förväntade kreditförluster (ECL).

IFRS 9 kräver att koncernen kan dokumentera avdrag för ECL:er för alla lån och andra finansiella skulder som inte ingår i verkligt värde via resultaträkningen.

ECL:er baseras på skillnaden mellan förfallna avtalsenliga kassaflöden i enlighet med avtalet och alla kassaflöden som koncernens förväntas ta emot. Underskott diskonteras med en uppskattning av tillgångens ursprungliga effektiva ränta.

För avtalsstillgångar samt kundfordringar och andra fordringar har koncernen tillämpat standardens förenklade metod och har beräknat ECL:er baserat på förväntade kreditförluster för återstående löptid. Koncernen har etablerat en reserveringsmatris som baseras på koncernens erfarenhetshistorik för kreditförluster, justerat för framåtblickande faktorer som är specifika för gäldenärer och den ekonomiska miljön.

Koncernen betraktar en finansiell tillgång som förfallen när den avtalade betalningen är 90 dagar efter förfalldatumet, men det innebär inte nödvändigtvis att tillgången skrivs ner när de 90 dagarna har passerat, eftersom det fortfarande finns en möjlighet att en betalning kommer att göras. På samma sätt kan tillgångar skrivas ner innan 90 dagar har passerat om det inte finns någon möjlighet att en betalning kommer att göras. Koncernen kan dock betrakta en finansiell tillgång som förfallen när intern eller extern information tyder på att det inte är troligt att koncernen kommer att ta emot utestående avtalad betalning innan någon hänsyn tas till någon kreditförstärkning som koncernen kan ha.

Antagandet av ECL-kraven i IFRS 9 har inte lett till några ändringar av avsättningar för koncernens finansiella skulder.

#### IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder

IFRS 15 ersätter IAS 11 Entreprenadavtal, IAS 18 Intäkter och tillhörande tolkningar och gäller, med begränsade undantag, alla intäkter som uppstår från avtal med kunder. IFRS 15 fast-

## 1. Redovisningsprinciper (fortsättning)

ställer en femstegsmodell för att redovisa intäkter som uppstår från avtal med kunder och kräver att intäkter redovisas med den summa som speglar den betalning ett bolag förväntas ha rätt till i utbyte mot att överföra varor eller tjänster till en kund.

IFRS 15 kräver att bolag utövar sitt omdöme och tar hänsyn till alla relevanta fakta och omständigheter när varje steg i modellen tillämpas för avtal med kunderna. Standarden specificerar också redovisning av merkostnader för att erhålla ett avtal och kostnader som direkt rör fullföljandet av ett avtal. Dessutom kräver standarden omfattande offentliggöranden.

Koncernen antog IFRS 15 genom att använda en modifierad retrospektiv metod. Koncernen tillämpade inte några andra tillgängliga valfria kortsiktiga förskott.

### *Försäljning av satellitlösningar, plattformar, nyttolaster, delsystem och produkter*

Koncernens verksamhet innebär att tillhandahålla satellitlösningar och plattformar, nyttolaster och delsystem för nanosatelliter. Plattformar, nyttolaster och delsystem säljs antingen som separata komponenter till kunder, integrerade som en plattform eller som en nyckelfärdig nanosatellit. Bedömningen är att satellitlösningar och plattformar, nyttolaster och delsystem, såväl som produktförsäljning av komponenter, uppfyller kriterierna att redovisa intäkter över tid som en procentandel av färdigställandet. Det beror på att komponenter skräddarsys enligt kundernas specifikationer (valda alternativ), vilket innebär att GomSpace inte har någon alternativ användning för komponenterna när kundanpassningen inleds och GomSpace har därför rätt till betalning för dittills utfört arbete. Koncernens avtal med kunder som avser försäljning av satellitlösningar, plattformar, nyttolaster, delsystem och produkter rent generellt inkluderar ett prestationsåtagande. Antagandet av IFRS 15 har därför inte haft någon påverkan på tidpunkten för redovisningen av intäkter.

### **Konsolidering av dotterbolag**

Dotterbolag är enheter som koncernen har inflytande över. Koncernen har inflytande över en enhet när koncernen är exponerad för eller har rätt till variabel avkastning från sitt innehav i enheten och kan påverka avkastningen genom sitt inflytande på enheten. Dotterbolag inkluderas i resultat- och balansräkningen det datum som inflytandet går över till koncernen. De dekonsolideras från det datum då inflytandet upphör.

### **Sammanslagningar och goodwill**

Sammanslagningar redovisas med hjälp av förvärvsmetoden. Förvärvskostnaden värderas som summan av den överförda ersättningen, som värderas på förvärvsdatumet till sitt verkliga värde och summan av eventuella innehav utan bestämmande inflytande i den förvärvade enheten. För varje sammanslagning väljer koncernen huruvida den ska värdera innehavet utan bestämmande inflytande i den förvärvade enheten till sitt verkliga värde eller till en proportionerlig andel av den förvärvade enhetens identifierbara eget kapital. Förvärvsrelaterade kostnader betraktas som uppkomna kostnader och inkluderas i administrativa kostnader.

När koncernen förvärvar ett företag bedömer den de uppskattade finansiella tillgångarna och skulderna i enlighet med avtalsvillkor, ekonomiska förhållanden och tillämpliga villkor på förvärvsdatumet. Detta inkluderar separationen av inbäddade derivat i värdkontrakt av den förvärvade enheten.

Eventuell villkorad köpeskilling som ska överföras till den förvärvande parten redovisas till sitt verkliga värde vid förvärvsdatumet. Villkorad köpeskilling klassificeras som en tillgång eller en skuld som är ett finansiellt instrument och inom omfattningen för IFRS 9 Finansiella instrument: Redovisning och värdering görs till verkligt värde där ändringar i verkligt värde redovisas i resultaträkningen.

Goodwill värderas initialt till anskaffningsvärdet (som överskottet av summan av den villkorade köpeskillingen och summan som redovisas för innehav utan bestämmande inflytande och eventuell tidigare innehav med inflytande över identifierbart eget kapital som förvärvats samt övertagna skulder). Om det verkliga värdet av förvärvat eget kapital överskrider summan av den överförda villkorade köpeskillingen omvärderar koncernen huruvida den har verifierat alla förvärvade tillgångar och alla övertagna skulder och granskar procedurerna som används för att mäta mängderna som ska redovisas vid förvärvsdatumet. Om omvärderingen fortfarande resulterar i att det verkliga värdet på förvärvat eget kapital överskrider summan av den överförda villkorade köpeskillingen redovisas vinsten i resultaträkningen.

Efter den första redovisningen värderas goodwill till anskaffningsvärdet minus eventuella ackumulerade nedskrivningar. För nedskrivningstester tilldelas förvärvat goodwill vid en sammanslagning på förvärvsdatumet till var och en av koncernens kassagenererande enheter som förväntas dra nytta av sammanslagningen, oavsett om andra tillgångar eller skulder från den förvärvade parten tilldelas dessa enheter.

När goodwill har tilldelats en kassagenererande enhet (cash-generating unit, CGU) och delar av verksamheten inom enheten i fråga avvecklas, inkluderas den goodwill som associeras med den avvecklade verksamheten i det redovisade värdet för verksamheten när vinst eller förlust fastställs vid avyttringen. Goodwill som avyttras under dessa förhållanden värderas beroende på relativa värden för avyttringen av verksamheten och den andel den kassagenererande enheten behåller.

### **Intressebolag**

Ett intressebolag är en enhet som GomSpace har stort inflytande över. Avsevärt inflytande innebär att kunna delta i intressebolagets policybeslut som rör finanser och verksamhet, men innebär inte inflytande eller delat inflytande över någon policy.

Koncernens investeringar i intressebolagen redovisas med hjälp av kapitalandelsmetoden.

Enligt kapitalandelsmetoden redovisas investeringen i ett intressebolag initialt som en kostnad. Det redovisade värdet på investeringen justeras för att redovisa förändringar i koncernens andel av intressebolagets eget kapital efter förvärvsdatumet. Goodwill som rör intressebolag ingår i det redovisade värdet på investeringen och testas inte för nedskrivning separat.

Resultaträkningen speglar koncernens andel av resultatet efter skatt från intressebolagen. Eventuella förändringar av övrigt totalresultat (Other Comprehensive Income, OCI) för dessa investerare presenteras som en del av koncernens OCI. Dessutom, om en ändring har redovisats direkt i intressebolagets eget kapital redovisar koncernen sin andel av ändringen, om tillämpligt, i rapporten över förändringar av eget kapital. Orealiserade vinster och förluster som kommer från transaktioner mellan koncernen och intressebolaget elimineras i den omfattning som är i intressebolagets intresse.

## 1. Redovisningsprinciper (fortsättning)

### Omräkning av utländsk valuta

#### (i) Funktionell valuta och rapportvaluta

Poster som inkluderas i resultaträkningen för var och en av koncernens enheter värderas i valutan i den primära ekonomiska miljön där enheten är verksam (funktionella valuta). Koncernens resultaträkning presenteras i svenska kronor (SEK) som är moderbolagets funktionella valuta. Den funktionella valutan för de företag som ingår i GomSpace A/S och GomSpace Orbital ApS är DKK, GomSpace Sweden AB är SEK, GomSpace Asia PTE Ltd. är SGD, GomSpace North America Ltd. är USD och GomSpace Luxembourg S.A.R.L. är EUR.

#### (ii) Transaktioner och poster i balansräkningen

Transaktioner i utländska valutor omräknas till den funktionella valutan med de valutakurser som gäller på transaktionsdatumet. Valutavinster och -förluster uppstår vid betalningen av sådana transaktioner och i omräkningen av monetära tillgångar och skulder i utländska valutor till den kurs som gäller på rapporteringsdatumet och redovisas i resultaträkningen under posten finansnetto.

#### (iii) Koncernföretag

Resultaten och den finansiella positionen för utlandsverksamheter som har en annan funktionell valuta än presentationsvalutan omvandlas till presentationsvalutan på följande sätt:

- tillgångar och skulder för alla presenterade balansräkningar omvandlas enligt stängningskursen på balansräkningens datum
- Intäkter och kostnader för varje resultaträkning och rapport över totalresultatet omvandlas till genomsnittliga valutakurser (såvida det inte är en orimlig uppskattning och den kumulativa effekten för de aktuella kurserna på transaktionsdatumet, då istället intäkter och kostnader omvandlas det datum transaktionen sker), och
- alla resulterande valutakursdifferenser redovisas i övrigt totalresultat.

### Segmentrapport

Verksamhetssegment rapporteras på ett sätt som är förenligt med den interna rapportering som tillhandahålls COD-beslutsfattaren. COD-beslutsfattaren, som ansvarar för tilldelning av resurser och att bedöma prestandan för verksamhetssegmenten, har identifierats som ledningen som fattar strategiska beslut. Verksamheten för GomSpace Group AB (publ) inkluderar endast ett segment och koncernens resultaträkning, balansräkning, kassaflöde, kombinerade rapporter över ändringar av eget kapital och noter representerar det här segmentet.

### Intäkter

Intäkterna inkluderar försäljning av satellitlösningar, plattformar, nyttolaster och delsystem.

Intäkter redovisas i den omfattning det är troligt att de ekonomiska fördelarna kommer att nå koncernen och att intäkten kan värderas på ett pålitligt sätt, oavsett när betalningen tas emot. Intäkterna värderas till verkligt värde för ersättning som erhållits eller fordran med hänsyn tagen till avtalsbestämda betalningsvillkor och exklusive skatt eller tull. Koncernen har fastställt att den är huvudman för alla sina avtalade intäkter, eftersom koncernen är huvudsaklig gäldenär för alla sina intäktskällor, är fri att sätta priser, samt även är utsatt för lager- och kreditrisker.

Entreprenadarbeten som är föremål för en hög grad av individuell anpassning redovisas som intäkter över tid med hänvisning till metoden successiv vinstavräkning, vilket innebär att intäkterna motsvarar säljpriset för det arbete som har utförts

under året. När resultatet av entreprenadarbeten inte kan uppskattas på ett pålitligt sätt redovisas intäkter som upplupna kostnader dittills när de troligtvis kommer att återvinnas. När det är troligt att de totala uppdragsutgifterna kommer att överstiga den totala uppdragsinkomsten redovisas den förväntade uppdragsförlusten direkt som en kostnad och en avsättning.

### Kostnad för sålda varor

Kostnad för sålda varor består av kostnaden för sålda produkter och projekt. Kostnaden består av inköpspriset för råmaterial, förnödenheter och handelsvaror, direkta arbetskostnader och en andel av indirekta produktionskostnader, inklusive driftkostnader och nedskrivning av produktionsanläggningar samt drift, administration och ledning av produktionsanläggningar.

### Försäljnings- och distributionskostnader

Upplupna kostnader vid distribution av sålda varor och genomförandet av säljkampanjer, osv. under året redovisas som distributionskostnader. Även kostnader som rör säljpersonal, annonsering, utställningar, osv., samt av- och nedskrivningar redovisas som distributionskostnader. I denna post inkluderas också nedskrivning av kundfordringar enligt förväntad förlustmodellen.

### Utvecklingskostnader

Utvecklingskostnader inkluderar kostnader som rör utvecklingsaktiviteter som inte uppfyller kriterier för aktivering i balansräkningen. Sådana kostnader inkluderar personalkostnader, kostnader för material och av- samt nedskrivningar.

### Administrationskostnader

Administrationskostnader består av kostnader som uppkommer under året för ledning och administration, inklusive kostnader som rör administrativ personal, kontorslokaler och kontorskostnader samt av- och nedskrivningar. I denna post inkluderas också avsättningar för osäkra fordringar.

### Aktierelaterade ersättningar

Anställda (inklusive företagsledningen) i koncernen får en ersättning i form av aktiebaserade betalningar där de anställda erbjuder tjänster som motprestation för optioner (aktierelaterade transaktioner).

Kostnaden för aktierelaterade transaktioner fastställs genom det verkliga värdet det datum då beviljandet sker med hjälp av Black-Scholes valueringsmodell för prissättning av optioner. Mer information om detta finns i not 5.

I koncernens resultaträkning redovisas kostnaden som personalkostnad tillsammans med en motsvarande ökning av eget kapital, under perioden då tjänstevillkoren uppfylls (intjäningsperioden). Den kumulativa kostnaden redovisas för aktierelaterade transaktioner varje rapporteringsdatum tills överföringsdatumet speglar den omfattning då överföringsperioden har löpt ut och koncernens bästa uppskattning av antalet egetkapitalinstrument som slutligen kommer att intjänas. Kostnaden eller intäkten i resultaträkningen för en period representerar rörelsen i kumulativa kostnader som redovisas i början och slutet av perioden.

### Anställningsförmåner

Skulder för löner, inklusive ej monetära förmåner redovisas för anställdas tjänster fram till slutet av rapporteringsperioden och värderas till de summor som förväntas betalas när de betalas.

## 1. Redovisningsprinciper (fortsättning)

### Rörlig lön

Avsättningar för rörlig lön görs kontinuerligt i enlighet med det ekonomiska innehållet i aktuella avtal.

### Pensionsåtaganden

Företaget har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Avgifterna redovisas som personalkostnader för den period de avser. Koncernen har inga ytterligare betalningsförpliktelser när avgifterna väl är betalda.

### Avgångsvederlag

Avsättningar för kostnader i samband med uppsägning av personal redovisas endast om företaget tvingas avsluta anställningen innan det normala pensionsdatumet eller då förmånerna tillhandahålls som ett incitament för att uppmuntra förtida avgång. Uppskattade avgångsvederlag redovisas som en avsättning när en detaljerad plan för åtgärden presenteras.

### Övriga rörelseintäkter

Övriga rörelseintäkter består av intäkter som inte rör de huvudsakliga aktiviteterna. Detta inkluderar statliga bidrag, hyra samt vinster och förluster vid avyttring av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar samt andra intäkter av sekundär natur i relation till koncernens huvudaktiviteter.

### Finansnetto och omkostnader

Finansnetto och omkostnader består av räntefordringar och räntekostnader samt värdejusteringar av finansiella tillgångar och poster som är denominerade i en utländsk valuta.

### Inkomstskatt och uppskjuten skatt

Periodens skattekostnad eller skatteintäkt är skatten på den innevarande periodens beskattningsbara inkomst baserad på den tillämpliga inkomstskattesatsen i respektive jurisdiktion justerad med förändringar i uppskjutna skattefordringar och skatteskulder till följd av temporära skillnader och outnyttjade underskottsavdrag.

Aktuell skattekostnad beräknas på basis av de skatteregler som är beslutade eller aviserade per rapporteringsdagen i de länder där företagets dotterbolag och intresseföretag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter. Ledningen utvärderar regelbundet ställningstaganden i skattedeclarationer avseende situationer där tillämpliga skatteregler är föremål för tolkning. Den fastställer vid behov reserveringar baserade på de belopp som förväntas betalas till skattemyndigheten.

Uppskjuten inkomstskatt redovisas i sin helhet enligt balansräkningsmetoden som tillfälliga skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och det redovisade värdet i koncernredovisningen. Uppskjutna skatteskulder redovisas dock inte om de uppkommer vid initial redovisning av goodwill. Uppskjuten skatt redovisas heller inte om den uppstår vid initial redovisning av en tillgång eller skuld i andra transaktioner än vid ett rörelseförvärv och som vid tidpunkten för transaktionen, varken påverkar redovisat eller skattemässigt resultat. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av de skattesatser (och lagar) som har beslutats eller aviserats vid rapportperiodens slut och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordringen ska realiseras eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas endast om det är troligt att det kommer att finnas framtida beskattningsbara vinster mot vilka de kan användas.

Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder redovisas inte för tillfälliga skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder i utländska bolag om företaget kan styra tidpunkten för återföring av de tillfälliga skillnaderna och det är sannolikt att skillnaderna inte kommer att återföras inom överskådlig framtid.

Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder kvittas när det finns en legal kvittningsrätt för aktuella skattefordringar och skatteskulder och när de uppskjutna skattebalanserna hänför sig till samma skattemyndighet. Aktuella skattefordringar och skatteskulder kvittas när enheten har en legal kvittningsrätt och avser att antingen erhålla eller betala ett nettobelopp eller erhålla betalning för fordran och betala skulden vid samma tidpunkt.

Aktuell och uppskjuten skatt redovisas i resultaträkningen, utom den del som avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital. I dessa fall redovisas även skatten i övrigt totalresultat respektive direkt i eget kapital.

### Immateriella tillgångar

#### Goodwill

Goodwill som uppstår vid förvärv av dotterbolag ingår i immateriella tillgångar. Goodwill skrivs inte av men prövas årligen för eventuellt nedskrivningsbehov, eller oftare om händelser eller förändrade omständigheter tyder på att det redovisade värdet inte kan återvinnas, och redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade nedskrivningar. Resultat vid avyttring av en enhet inkluderar det bokförda goodwillvärdet avseende den sålda enheten.

Goodwill allokeras till kassagenererande enheter för nedskrivningsprövning. Allokeringen görs till de kassagenererande enheter eller grupper av kassagenererande enheter som förväntas dra nytta av det rörelseförvärv där goodwill uppkom. Enheterna eller grupperna av enheter identifieras på den lägsta nivån på vilken goodwill övervakas i den interna styrningen.

#### Teknologi

Separat förvärvade licenser redovisas till anskaffningsvärde. Teknologi som förvärvas i ett rörelseförvärv värderas till verkligt värde på förvärvsdagen. Den har en bestämbar nyttjandeperiod och redovisas sedan till anskaffningsvärde minus ackumulerade av- och nedskrivningar.

Avskrivningar beräknas linjärt över tillgångarnas förväntade nyttjandeperiod:

Teknologi: 15 år

#### Utvecklingsutgifter

Utgifter i samband med underhåll av programvara och produkter redovisas som kostnader då de uppkommer. Utvecklingsutgifter som är direkt hänförliga till utformning och test av identifierbara och unika utvecklingsprojekt som kontrolleras av koncernen redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa utvecklingsprojektet så att det kommer att bli tillgängligt för användning.
- Ledningen har för avsikt att färdigställa utvecklingsprojektet och använda eller sälja det.
- Det finns en förmåga att använda eller sälja utvecklingsprojektet.
- Det kan visas att utvecklingsprojektet kommer att generera troliga framtida ekonomiska fördelar.

## 1. Redovisningsprinciper (fortsättning)

- Det finns adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja utvecklingsprojektet.
- Utgifter för utvecklingsprojektet under utvecklingstiden kan mätas på ett tillförlitligt sätt.

Direkt hänförliga utgifter som aktiveras som en del av utvecklingsprojektet inkluderar personalkostnader och en skälig andel av indirekta kostnader.

Aktiverade utvecklingsutgifter redovisas som immateriella tillgångar och skrivs av från och med den tidpunkt då tillgången är klar att använda. Utvecklingsutgifter som tidigare har redovisats som kostnader redovisas inte som tillgångar i en efterföljande period.

Avskrivningar beräknas linjärt över tillgångarnas förväntade nyttjandeperiod:

- Utvecklingsprojekt: 5 år
- Övriga immateriella tillgångar: 3–5 år

Avskrivningen börjar när utvecklingsprojektet befinner sig på ett stadium där den kommersiella potentialen kan utnyttjas på det sätt som ledningen avsåg.

Immateriella tillgångar som ännu inte kan användas är inte föremål för avskrivning men prövas för eventuellt nedskrivningsbehov årligen, oberoende av om det finns några tecken på att det redovisade värdet inte kan återvinnas eller inte.

### Statliga bidrag

Statliga bidrag består av bidrag för investeringar, utvecklingsprojekt, osv. Bidrag redovisas när det är rimligt att anta att de kommer att erhållas. Bidrag för investeringar och kapitaliserade utvecklingsprojekt kvittas mot kostnaden för den tillgång som bidragen rör. Andra bidrag redovisas under utvecklingskostnader i resultaträkningen för att balansera kostnaden som de kompenserar.

### Leasingavtal

För finansiella rapporteringssyften klassificeras leasingavtal som finansiella leasingavtal och operationella leasingavtal.

Ett finansiellt leasingavtal klassificeras som ett leasingavtal som i alla viktiga hänseenden överför de risker och fördelar som associeras med ägarskap av den leasade tillgången till leasetagaren. Alla andra leasingavtal klassificeras som operationella leasingavtal.

Behandling i redovisningen av tillgångar som innehåses under finansiella leasingavtal och leasingkulder beskrivs under anläggningstillgångar och finansiella skulder, respektive.

Operationella leasingbetalningar redovisas i resultaträkningen på linjär basis under leasingperioden.

### Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar värderas till anskaffningsvärdet minus ackumulerad avskrivning och minus eventuella ackumulerade nedskrivningskostnader. Materiella anläggningstillgångar inkluderar också flyttkostnader. Pågående materiella anläggningstillgångar värderas till anskaffningsvärdet. Kostnaden består av utgifter för material, övriga utgifter som är direkt relaterade till att göra tillgången redo att använda samt återetableringskostnader, förutsatt att en motsvarande avsättning görs samtidigt.

Den förväntade livslängd för individuella grupper av tillgångar uppskattas enligt följande:

- Övriga anläggningar och verktyg och inventarier: 2–5 år
- Flyttkostnader: 3–5 år

Avskrivningar görs på linjär basis.

Vinster och förluster vid avyttring av materiella anläggningstillgångar redovisas i resultaträkningen under rörelseintäkter och andra rörelsekostnader.

### Nedskrivningsprövning av anläggningstillgångar

Anläggningstillgångar nedskrivningsprövas årligen. När fakta och omständigheter tyder på nedskrivningsbehov fastställs det återvinningsbara beloppet för tillgången. Det återvinningsbara beloppet är tillgångens verkliga värde minus försäljningskostnader eller nyttjandevärdet om detta är högre. Nyttjandevärdet är det nuvarande värdet av förväntade framtida kassaflöden från tillgången eller den kassagenererande enhet till vilken tillgången tillhör. En nedskrivning görs om det redovisade värdet av tillgången eller den kassagenererande enheten överstiger det återvinningsbara beloppet för tillgången respektive den kassagenererande enheten. Nedskrivningen redovisas i resultaträkningen.

### Varulager

Värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet fastställs med FIFU-metoden (first in, first out).

Kostnaderna för handelsvaror, råvaror och förnödenheter består av inköpspriset plus leveranskostnader.

Färdiga varor och pågående arbeten värderas till anskaffningskostnad inklusive kostnader för nedlagt arbete för att färdigställa produkten och få den på plats. Anskaffningskostnaderna omfattar kostnaderna för råmaterial, förnödenheter, direkta löner och indirekta produktionskostnader. Indirekta produktionskostnader består av indirekta material, löner, underhåll och värdeminskning på produktionsmaskiner och utrustning samt kostnader för administration och ledning.

### Kundfordringar

Kundfordringar redovisas initialt till verkligt värde justerat för transaktionskostnader. Därefter värderas de till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av avdrag för osäkra fordringar. Reserveringarna för osäkra fordringar fastställs på grundval av en individuell bedömning av varje fordran, med hänsyn tagen till dröjsmålets längd och den förväntade sannolikheten att erhålla betalning. Reserveringar baseras på historiska data. De baseras på den förväntade förlusten under beloppets förfallotid, korrigerat för uppskattningar av effekten på förväntade ändringar far relevanta parametrar, till exempel finansiell utveckling, politiska risker, osv. på marknaden i fråga.

Ledningen tillämpar uppskattningar vid bedömning av reserveringar för osäkra fordringar vid den första redovisningen samt i relation till den kontinuerliga riskhanteringen.



## 1. Redovisningsprinciper (fortsättning)

### Entreprenadarbete

Entreprenadarbete värderas till försäljningspriset för utfört arbete minus delfaktureringskostnader och förväntade förluster. Entreprenadarbete omfattar en hög grad av designanpassningar av tillverkade varor. Vidare måste en bindande överenskommelse finnas innan något arbete påbörjas, med angivet vite eller skadestånd i händelse av brott mot överenskommelsen.

Försäljningspriset värderas i enlighet med färdigställandegraden vid slutet av rapportperioden och den sammanlagda förväntade intäkten från avtalet. Färdigställandegraden fastställs på basis av en bedömning av utfört arbete, vilket vanligtvis värderas som andelen av kostnaderna för arbetet som utförts hittills i förhållande till de förväntade totala kostnaderna för avtalet.

Om de totala kostnaderna för avtalet förväntas överskrida den totala avtalade ersättningen, redovisas den förväntade förlusten omedelbart som en utgift och genom en avsättning.

Om intäkter och utgifter för entreprenadarbeten inte kan bedömas tillförlitligt redovisas intäkter från avtalet bara i den utsträckning som det är sannolikt att kostnaderna för avtalet kommer att täckas.

När försäljningspriset för utfört arbete överskrider delfaktureringskostnader och förväntade förluster redovisas överskottet som en fordran. Om delfaktureringskostnader och förväntade förluster överstiger försäljningspriset för entreprenadarbeten redovisas underskottet som en skuld.

Förskottbetalningar från kunder redovisas som skulder.

### Förutbetalda kostnader

Förutbetalda kostnader som redovisas under tillgångar omfattar kostnader som uppkommit under efterföljande redovisningsår och främst är hänförliga till förutbetalda kostnader.

### Avsättningar

Avsättningar redovisas när koncernen har en rättslig eller informell förpliktelse som ett resultat av tidigare händelser och det är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen. Förpliktelsen värderas på grundval av ledningens bästa skattning av det belopp som krävs för att uppfylla förpliktelsen.

### Finansiella tillgångar och skulder

Likvida medel inkluderar kassabehållning och obunden bankinlåning.

Omsättningsbara värdepapper som klassificeras som omsättningstillgångar redovisas till verkligt värde per balansdagen. Förändringar av det verkliga värdet redovisas i resultaträkningen.

Finansiella skulder redovisas initialt till verkligt värde minus transaktionskostnader. Därefter redovisas lånen till upplupet anskaffningsvärde. Upplupet anskaffningsvärde beräknas som den ursprungliga kostnaden minus avbetalningar plus/minus ackumulerade avskrivningar på skillnaden mellan anskaffningsvärde och nominellt värde. Förluster och vinster på lån fördelas således över avtalsperioden så att den effektiva räntan redovisas i resultaträkningen över lånets löptid. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när de har reglerats.

### Lån och upptagna lån

Efter det första redovisningstillfället värderas sedan räntebärande lån och upptagna lån till upplupet anskaffningsvärde med hjälp av EIR-metoden. Vinster och förluster redovisas i resultaträkningen när skulder avförs samt genom EIR-amorteringsprocessen.

Upplupet anskaffningsvärde beräknas genom att ta hänsyn till eventuella rabatter eller premier vid ett förvärv och avgifter och kostnader som är en integrerad del av EIR. EIR-amorteringen inkluderas som finansiell kostnad i resultaträkningen.

### Tillskjutet kapital

Aktier klassificeras som eget kapital.

Utgifter som är direkt hänförliga till emissionen av nya aktier eller optioner redovisas i eget kapital som avdrag, efter skatt, från behållningen.

### Förutbetalda intäkter

Förutbetalda intäkter som redovisas under skulder omfattar betalningar som mottagits för intäkter under efterföljande redovisningsår och främst är hänförliga till statliga bidrag.

### Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen redovisas med tillämpning av indirekt metod och visar koncernens kassaflöden från den löpande verksamheten, investeringsverksamheten och finansieringsverksamheten under året. Kassaflöden från den löpande verksamheten innefattar resultatet före skatt med justering för rörelseposter som inte påverkar kassaflödet och förändringar i rörelsekapital, finansiella poster och betald inkomstskatt. Kassaflöden från investeringsverksamheten omfattar betalningar i samband med förvärv och avyttring av företag och verksamheter samt investering, utveckling, försäljning och förbättringar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar.

Kassaflöden från finansieringsverksamheten omfattar kapitaltillskott och dit hänförliga kostnader samt upptagande av lån, avbetalningar på räntebärande skulder och betalning av utdelning till koncernens aktieägare.

Likvida medel i kassaflödesanalysen omfattar kassabehållning och obunden bankinlåning.

### Definitioner av nyckelkvoter

Bruttomarginal	=	$\frac{\text{bruttoresultat}}{\text{nettoomsättning}}$
Rörelsemarginal	=	$\frac{\text{rörelseresultat}}{\text{nettoomsättning}}$
Nettomarginal	=	$\frac{\text{resultat}}{\text{nettoomsättning}}$
Avkastning på investerat kapital	=	$\frac{\text{resultat}}{\text{summa tillgångar}}$
Avkastning på eget kapital	=	$\frac{\text{resultat}}{\text{genomsnittligt eget kapital}}$
Soliditet	=	$\frac{\text{eget kapital}}{\text{summa tillgångar}}$



## 3. Nettoomsättning

## GomSpace Group AB

	2018 TSEK	2017 TSEK
Managmenttjänster (tidpunkt)	24 893	21 482
	<b>24 893</b>	<b>21 482</b>

Nettoomsättningen fördelas till följande geografiska marknader, baserat på var kunden finns.

## Geografisk fördelning

Danmark	20 274	17 843
Sverige	1 799	1 656
Europa (exklusive Danmark och Sverige)	913	0
USA	640	661
Asien	548	661
Övriga världen	719	661
	<b>24 893</b>	<b>21 482</b>

## Affärssegment

	Forskning och utveckling TSEK	Kommer- siellt TSEK	Försvar TSEK	Teknik TSEK	Summa TSEK
Koncernen 2018					
Geografisk					
Sverige	132	0	0	740	872
Danmark	1 716	1 662	0	162	3 540
Europa (förutom Sverige och Danmark)	2 550	73 436	6	12 356	88 348
USA	0	4 653	2 958	1	7 612
Asien	4 930	12 099	2 635	2 961	22 625
Övriga världen	1 438	28 894	0	55	30 387
	<b>10 766</b>	<b>120 744</b>	<b>5 599</b>	<b>16 275</b>	<b>153 384</b>

## Koncernen 2017

## Geografisk

Asien	3 087	6 619	0	89	9 795
Europa	6 305	34 220	1 292	7 034	48 851
Övriga världen	3 442	16 628	0	352	20 422
USA	0	14 482	2 295	560	17 337
	<b>12 834</b>	<b>71 949</b>	<b>3 587</b>	<b>8 035</b>	<b>96 405</b>

## 3. Nettoomsättning (fortsättning)

## Affärssegment

	Forskning och utveckling TSEK	Kommer- siellt TSEK	Försvar TSEK	Teknik TSEK	Summa TSEK
<b>Koncernen 2018</b>					
<b>Huvudlinjer för varor/tjänster</b>					
Försäljning av satellitlösningar, plattformar, nyttolaster och delsystem (över tid)	3 813	93 202	5 599	15 636	118 250
Produktförsäljning (över tid)	6 953	26 822	0	639	34 414
Managementtjänster (tidpunkt)	0	720	0	0	720
	<b>10 766</b>	<b>120 744</b>	<b>5 599</b>	<b>16 275</b>	<b>153 384</b>

**Koncernen 2017****Huvudlinjer för varor/tjänster**

Försäljning av satellitlösningar, plattformar, nyttolaster och delsystem (över tid)	3 251	50 247	2 432	6 523	62 453
Produktförsäljning (över tid)	9 583	21 398	1 155	1 512	33 648
Managementtjänster (tidpunkt)	0	304	0	0	304
	<b>12 834</b>	<b>71 949</b>	<b>3 587</b>	<b>8 035</b>	<b>96 405</b>

	2018 31 dec TSEK	2017 31 dec TSEK
<b>Kontraktssaldon</b>		

Kundfordringar	51 811	30 765
Kontraktstillgångar	30 095	22 237
Kontraktsskulder	48 988	38 391

Kundfordringar är inte räntebärande och betalningsvillkoren är vanligtvis 14 till 60 dagar. Kundfordringar till en summa av 33 317 TSEK under 2018 relateras till Sky and Space Global (UK) Ltd. 2018 redovisades 813 TSEK (1 595) som förväntade kreditförluster på kundfordringar.

Kontraktstillgångar redovisas initialt för intäkter från försäljning av satellitlösningar och plattformar, nyttolaster, delsystem och produktförsäljning.

Kontraktstillgångarna ökade under 2018, vilket huvudsakligen beror på högre intäkter och aktivitet. 2018 redovisades 1 953 TSEK (271) som avsättningar för förväntade förluster för kontraktstillgångar.

Kontraktsskulder inkluderar förskott som tagits emot för att leverera försäljning av satellitlösningar, plattformar, nyttolaster och delsystem. Det utestående saldot för dessa konton ökade under 2018 på grund av en kontinuerlig ökning av koncernens kundbas.

	Forskning och utveckling TSEK	Kommer- siellt TSEK	Försvar TSEK	Teknik TSEK	Summa TSEK
<b>Orderbok</b>					
Orderstock 1 januari, 2018	6 935	696 383	3 904	16 166	723 388
Valutajustering och omklassificering av order	-712	17 082	237	-411	16 196
Orderingång	7 824	91 623	3 289	26 466	129 202
Omvandlad till intäkter	-10 765	-119 714	-5 564	-17 341	-153 384
<b>Orderstock 31 december, 2018</b>	<b>3 282</b>	<b>685 374</b>	<b>1 866</b>	<b>24 880</b>	<b>715 402</b>

### 3. Nettoomsättning (fortsättning)

	2018 TSEK	2017 TSEK
<b>Redovisade intäkter från kontrakt</b>		
Inom ett år	88 632	139 338
Senare än ett år	626 770	584 050
	<b>715 402</b>	<b>723 388</b>

Ur orderstocken den 31 december, 2018, rör 621 038 TSEK Sky Space and Global (UK) Ltd, vilket förväntas redovisas senare än ett år. Se också riskbeskrivning i not 2.

#### Koncernens intäkter

Intäkterna från Storbritannien motsvarar 23 % av den totala nettoomsättningen (28 % under 2017).

Intäkterna från Mauritius motsvarar 19 % av den totala nettoomsättningen (9 % under 2017).

Intäkterna från Nederländerna motsvarar 9 % av den totala nettoomsättningen (11 % under 2017).

Intäkterna från Luxemburg motsvarar 11 % av den totala nettoomsättningen (0 % under 2017).

Intäkterna från USA motsvarar 5 % av den totala nettoomsättningen (18 % under 2017).

Intäkterna från Danmark motsvarar 2 % av den totala nettoomsättningen (3 % under 2017).

Intäkterna från Sverige motsvarar 0 % av den totala nettoomsättningen (4 % under 2017).

Intäkterna från Sky & Space Global motsvarar 23 % (27 %) av den totala nettoomsättningen.

Intäkterna från Aerial & Maritime Ltd motsvarar 19 % (9 %) av den totala nettoomsättningen.

#### Moderbolag

Intäkterna i moderbolaget består främst av intäkter från managementtjänster till dotterbolag och intressebolag.

## 4. Personalkostnader

	Grundlön, styrelse- arvode* TSEK	Bonus TSEK	Aktie- relaterade ersättningar TSEK	Pensions- kostnader TSEK	Övriga ersätt- ningar TSEK	Summa TSEK
<b>2018</b>						
<b>Styrelseordförande</b>						
Jukka Pekka Pertola	250	0	0	0	0	250
<b>Styrelsemedlemmar</b>						
Niels Jesper Jespersen Jensen	125	0	0	0	0	125
Steen Lorenz Johan Hansen	125	0	0	0	0	125
Carl-Erik Jørgensen*	61	0	0	0	0	61
Anna Hilda Elisabet Rathsmann*	52	0	0	0	0	52
	<b>613</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>613</b>

Mr. Jørgensen och Ms. Rathsmann lämnade ledningen under året och erhöll därför inte hela arvudet.

**Ledande befattningshavare**

VD, Niels Buus	1 957	688	184	0	0	2 829
Övriga ledande befattningshavare (5 personer)	5 808	1 769	423	18	0	8 018
	7 765	2 457	607	18	0	10 847
<b>Summa</b>	<b>8 378</b>	<b>2 457</b>	<b>607</b>	<b>18</b>	<b>0</b>	<b>11 460</b>
<i>Dotterbolagens andel av denna summa är</i>	<i>7 765</i>	<i>2 457</i>	<i>607</i>	<i>18</i>	<i>0</i>	<i>10 847</i>

**2017****Styrelseordförande**

Jukka Pekka Pertola	250	0	0	0	0	250
<b>Styrelsemedlemmar</b>						
Niels Jesper Jespersen Jensen	125	0	0	0	0	125
Steen Lorenz Johan Hansen	125	0	0	0	0	125
Carl-Erik Jørgensen	125	0	0	0	0	125
Anna Hilda Elisabet Rathsmann	85	0	0	0	0	85
	<b>710</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>710</b>

**Ledande befattningshavare**

VD, Niels Buus	2 174	0	307	0	192	2 673
Övriga ledande befattningshavare (4 personer)	4 969	916	487	20	80	6 472
	7 143	916	794	20	272	9 145
<b>Summa</b>	<b>7 853</b>	<b>916</b>	<b>794</b>	<b>20</b>	<b>272</b>	<b>9 855</b>
<i>Dotterbolagens andel av denna summa är</i>	<i>7 143</i>	<i>916</i>	<i>794</i>	<i>20</i>	<i>272</i>	<i>9 145</i>

## 4. Personalkostnader (fortsättning)

	2018 TSEK	2017 TSEK
<b>GomSpace Group AB</b>		
<i>Styrelsen och ledande befattningshavare*</i>		
Löner	613	710
Aktierelaterade ersättningar	0	0
Sociala avgifter	0	0
Pensionskostnader	0	0
	<b>613</b>	<b>710</b>
*Ledningen för GomSpace Group AB är anställda av A/S. GomSpace A/S fakturerar ersättning till ledningen till GomSpace Group AB och GomSpace Group AB fakturerar ersättningen till dotterbolagen.		
<b>Andra anställda</b>		
Löner	1 725	1 668
Aktierelaterade ersättningar	0	0
Sociala avgifter	428	450
Pensionskostnader	244	236
	<b>2 397</b>	<b>2 354</b>
<b>Dotterbolag</b>		
<b>Andra anställda</b>		
Löner	151 726	114 758
Aktierelaterade ersättningar	6 663	6 143
Sociala avgifter	3 952	2 920
Pensionskostnader	14 216	7 065
	<b>176 557</b>	<b>130 886</b>
Varav:		
Löner aktiverade som utvecklingsprojekt	50 339	25 950
	<b>126 218</b>	<b>104 936</b>
<b>Koncernen totalt</b>		
Löner	154 064	117 136
Aktierelaterade ersättningar	6 663	6 143
Sociala avgifter	4 380	3 370
Pensionskostnader	14 460	7 301
	<b>179 567</b>	<b>133 950</b>
Varav:		
Löner aktiverade som utvecklingsprojekt	50 339	25 950
	<b>129 228</b>	<b>108 000</b>
Övriga personalkostnader	7 370	3 186
<b>Totalt personalkostnader</b>	<b>136 598</b>	<b>111 186</b>

## 4. Personalkostnader (fortsättning)

	2018 TSEK	2017 TSEK
Personalkostnader ingår i:		
Kostnad för sålda varor	71 998	45 990
Försäljnings- och distributionskostnader	20 968	18 044
Utvecklingskostnader*	64 497	55 716
Administrationskostnader	29 475	17 386
<b>Totalt personalkostnader</b>	<b>186 938</b>	<b>137 136</b>
*Varav:		
Löner aktiverade som utvecklingsprojekt	50 339	25 950
<b>Totalt personalkostnader</b>	<b>136 599</b>	<b>111 186</b>
<b>Genomsnittligt antal heltidsanställda per land</b>		
<b>Moderbolag</b>		
Sverige (varav kvinnor, %)	2 (50%)	2 (50%)
	2 (50%)	2 (50%)
<b>Dotterbolag</b>		
Sverige (varav kvinnor, %)	16 (14%)	9 (33%)
Danmark (varav kvinnor, %)	175 (22%)	106 (20%)
Luxemburg (varav kvinnor, %)	4 (14%)	0 (0%)
USA (varav kvinnor, %)	1 (91%)	1 (100%)
Asien (varav kvinnor, %)	1 (0%)	1 (0%)
	197 (22%)	117 (21%)
<b>Koncernen totalt</b>	<b>199 (22%)</b>	<b>119 (22%)</b>
<b>Antal anställda per land 31 december</b>		
<b>Moderbolag</b>		
Sverige (varav kvinnor, %)	2 (50%)	3 (33%)
	2 (50%)	3 (33%)
<b>Dotterbolag</b>		
Sverige (varav kvinnor, %)	20 (10%)	10 (30%)
Danmark (varav kvinnor, %)	200 (24%)	161 (22%)
Luxemburg (varav kvinnor, %)	7 (14%)	0 (0%)
USA (varav kvinnor, %)	1 (0%)	1 (100%)
Asien (varav kvinnor, %)	1 (0%)	1 (0%)
	229 (22%)	173 (23%)
<b>Koncernen totalt</b>	<b>231 (23%)</b>	<b>176 (23%)</b>
Andel kvinnor i styrelsen	0%	20%
Andel män i styrelsen	100%	80%
Andel män bland nyckelmedarbetare	0%	0%
Andel män bland nyckelmedarbetare	100%	100%

**Avgångsvederlag**

Avgångsvederlag betalas ut när en anställning avslutas av koncernen före det normala pensionsdatumet, eller när en anställd frivilligt lämnar sin anställning i förtid i utbyte mot dessa fördelar. VD har en pensionsperiod på 6–12 månader och nyckelpersonal i ledningen har en pensionsperiod på 1–6 månader och en pensionsersättning på 0–2 månaders lön.



## 5. Aktierelaterade ersättningar

Styrelsen för GomSpace Group AB har fått bemyndigande från bolagsstämman för att instifta ett aktiebaserat incitamentsprogram (aktierelaterade ersättningar som redovisas som egenkapitalinstrument) genom teckningsoptioner som erbjuds till alla danska och svenska anställda i koncernen. Teckningsoptionerna ger deltagarna rätt att köpa nyemitterade aktier i GomSpace Group. Sammanlagt 328 541 teckningsoptioner har godkänts och ställts ut till anställda i GomSpace A/S i april 2018. Teckningsoptioner garanterades av GomSpace Group AB. Den aktierelaterade ersättningen redovisas som ett aktiebaserade incitamentsprogram inom GomSpace A/S.

Teckningsoptionerna är uppdelade i fyra årliga intjänandeperioder från och med dagen för beviljande, där den sista intjänandeperioden avslutas den 28 april 2021. Teckningsoptionerna kan utnyttjas mellan 26 april 2021 och 26 april 2022 inom vissa öppna fönster för handel på börsen. Utdelningen av teckningsoptionerna kommer att vara villkorad av de anställdas fortsatta anställning.

Koncernens anställda (även ledande befattningshavare) får ersättning i form av aktierelaterade ersättningar där anställda tillhandahåller tjänster som betalning för teckningsoptioner (transaktioner med egenkapitalinstrument).

Kostnaden för transaktionerna med egenkapitalinstrument bestäms som verkligt värde vid tilldelningstidpunkten enligt Black-Scholes-modellen för optionsprissättning vilken beskrivs nedan.

I koncernredovisningen redovisas denna kostnad som en kostnad för ersättning till anställda, tillsammans med en motsvarande ökning av eget kapital under den period som villkoren för tjänsten uppfylls (intjänandeperioden). Den sammanlagda kostnad som redovisas för transaktioner med egenkapitalinstrument vid varje rapporttillfälle fram till intjänandetidpunkten återspeglar hur stor del av intjänandeperioden som förlöpt och koncernens bästa uppskattning av antalet teckningsoptioner som ytterst kommer att bli intjänade. Kostnaden eller intäkt i resultaträkningen för en period motsvarar förändringen av den ackumulerade kostnad som redovisas vid början respektive slutet av denna period.

I moderbolaget GomSpace Group AB, i egenskap av huvudman för transaktionen med aktierelaterade ersättningar, redovisas en ökning av investeringskostnaderna för det dotterbolag som mottagit anställdas tjänster, baserat på kostnaden för den aktierelaterade ersättningen under intjänandeperioden.

En förvaltningsavgift beräknad på verkligt värde för teckningsoptionerna vid tilldelningstidpunkten byggs upp under intjänandeperioden för den aktierelaterade ersättningen. Den samlade förvaltningsavgiften dras av från investeringskostnaden för (vilken är en återbetalning av kapitaltillskott) med högst beloppet av det ursprungliga kapitaltillskottet, och eventuellt överskjutande förvaltningsavgift redovisas i resultaträkningen.

Den totala kostnaden för optionsprogrammet som redovisats i årets resultat var 6 663 TSEK.

Verkligt värde för teckningsoptionerna har beräknats enligt Black&Scholes-modellen för optionsprissättning. Följande nyckeltal har tillämpats i värderingsmodellen:

	Incitaments- program (27 apr 2017)	Incitaments- program (24 aug 2017)	Incitaments- program (26 apr 2018)
Förväntad framtida utdelning (SEK per aktie)	0	0	0
Volatilitet	70%	70%	58%
Riskenfri räntesats	0%	0%	1%
Period för teckningsoption	48 månader	48 månader	48 månader
Aktiekursen vid tilldelningstidpunkten (SEK per aktie)	54,0	58,3	60,4
Inlösenpris (SEK per aktie)	45,1	45,1	54,1
Verkligt värde vid tilldelningstidpunkten (SEK per option)	27,6	30,9	25,4
Utestående teckningsoptioner per den 31 december, 2018	218 877	120 043	294 025

Volatiliteten har bestämts med hjälp av volatiliteten i GomSpacekoncernens aktiekurs sedan börsintroduktionen samt genom benchmarking mot jämförbara företag.

## 5. Aktierelaterade ersättningar (fortsättning)

Lösenpriset beräknas som följer:

- Den första tilldelningen för incitamentsprogrammet 2017/20 baseras på den volymviktade genomsnittliga slutkursen under 2017-04-20 till 2017-04-26. 7 december, 2018, ändrades lösenpriset till 45,1 på grund av utspädningseffekten vid nyemissionen i december, 2018.
- Den andra tilldelningen för incitamentsprogrammet 2017/20 baseras på den volymviktade genomsnittliga slutkursen under 2017-04-20 till 2017-04-26. 7 december, 2018, ändrades lösenpriset till 45,1 på grund av utspädningseffekten vid nyemissionen i december, 2018.
- Incitamentsprogrammet 2018/21 baseras på den volymviktade genomsnittliga slutkursen under 2018-04-19 till 2018-04-25. 7 december, 2018, ändrades lösenpriset till 54,1 på grund av utspädningseffekten vid nyemissionen i december, 2018.

Nedan återges en sammanställning av händelser kring teckningsoptionerna under året. Alla utställda teckningsoptioner för incitamentsprogrammet 2018 har ett lösenpris på 54,1 SEK. Alla utställda teckningsoptioner för incitamentsprogrammet 2017 har ett lösenpris på 45,1 SEK.

	Antal teckningsoptioner
Utestående per den 1 januari, 2018	393 647
Utställda	328 540
Förverkade	-89 242
Inlösta	-
Utgångna	-
Utestående per den 31 december, 2018	632 945
Kan lösas in 31 december, 2018	-

Återstående kontraktstid för samtliga tilldelade teckningsoptioner under 2017 är 28 månader.

Återstående kontraktstid för samtliga tilldelade teckningsoptioner under 2018 är 40 månader.

## 6. Av- och nedskrivningar

	Koncern		GomSpace Group AB	
	2018 TSEK	2017 TSEK	2018 TSEK	2017 TSEK
Kostnad såld vara	3 711	1 659	0	0
Försäljnings- och distributionskostnader	799	336	0	0
Utvecklingskostnader	3 698	1 203	0	0
Administrationskostnader	1 391	653	0	0
<b>Total avskrivning</b>	<b>9 599</b>	<b>3 851</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Kostnad såld vara	4 375	2 332	0	0
Försäljnings- och distributionskostnader	888	421	0	0
Utvecklingskostnader	4 182	1 372	0	0
Administrationskostnader	1 456	690	0	0
<b>Totala nedskrivningar</b>	<b>10 901</b>	<b>4 815</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

## 7. Ersättning till revisorer

## Utsedd revisor

## Ernst &amp; Young AB

Revisionstjänster	1 582	456	574	200
Andra tjänster	1 020	1 615	447	1 018
Skatterådgivning	392	449	392	366
Övriga icke revisionstjänster	794	0	707	0
<b>Summa</b>	<b>3 788</b>	<b>2 520</b>	<b>2 120</b>	<b>1 584</b>

## Övrigt

Revisionstjänster	0	145	0	100
Andra tjänster	668	253	0	253
Skatterådgivning	109	8	9	0
<b>Summa</b>	<b>777</b>	<b>406</b>	<b>9</b>	<b>353</b>

<b>Summa</b>	<b>4 565</b>	<b>2 926</b>	<b>2 129</b>	<b>1 937</b>
--------------	--------------	--------------	--------------	--------------

## 8. Finansiella intäkter

Ränteintäkter till dotterbolag	0	0	2 114	2 045
Ränteintäkter	2	1	1	0
Valutakursjusteringar	3 456	4 076	0	333
Verkligt värde på vinst från värdepapper	10	0	0	0
<b>Summa</b>	<b>3 468</b>	<b>4 077</b>	<b>2 115</b>	<b>2 378</b>

## 9. Finansiella kostnader

Räntekostnader	2 661	1 388	83	336
Valutakursjusteringar	3 916	5 860	2 308	0
Verkligt värde på förlust från värdepapper	0	1	0	0
Övriga finansiella kostnader, inklusive bankavgifter	989	324	122	43
<b>Summa</b>	<b>7 566</b>	<b>7 573</b>	<b>2 513</b>	<b>379</b>

## 10. Skatt för årets resultat

	Koncern		GomSpace Group AB	
	2018 TSEK	2017 TSEK	2018 TSEK	2017 TSEK
Skatt för årets resultat består av				
Aktuell skatt för årets resultat <sup>1)</sup>	-7 497	-5 001	0	0
Förändring i uppskjuten skatt	-2 816	-10 553	-1 265	-2 256
Justeringar av tidigare års skatter	0	3 028	0	0
<b>Årets skattekostnad/intäkt</b>	<b>-10 313</b>	<b>-12 526</b>	<b>-1 265</b>	<b>-2 256</b>
Resultat före skatt	-122 812	-66 517	-6 968	-4 368
Svensk skattesats för GomSpace Group AB (publ)	22,0%	22,0%	22,0%	22,0%
Skattekostnad/intäkt	-27 019	-14 634	-1 533	-961
Icke beskattningsbara intäkter <sup>2)</sup>	0	-1 397	0	0
Ej avdragsgilla kostnader	1 937	1 910	1	106
Ändringar av den svenska skattesatsen	549	0	267	0
Effekt av utländska skattesatser	-56	-32	0	0
Skattevärde av oredovisad skattefordran	14 276	-1 401	0	-1 401
Nedskrivning och justeringar av tidigare år	0	3 028	0	0
<b>Skatt på årets resultat</b>	<b>-10 313</b>	<b>-12 526</b>	<b>-1 265</b>	<b>-2 256</b>
Effektiv skattesats	8%	19%	18%	52%
Skattekostnad/intäkt redovisad i resultaträkningen	-10 313	-12 526	-1 265	-2 256
	<b>-10 313</b>	<b>-12 526</b>	<b>-1 265</b>	<b>-2 256</b>

1) En del av årets underskottsavdrag är hänförligt till utvecklingskostnader. Enligt dansk skattelagstiftning kan det skattemässiga värdet (22%) av utvecklingskostnaderna betalas efter att den beskattningsbara inkomsten för året har deklarerats. Det skattemässiga underskottsavdraget minskar därför.

2) Ej beskattningsbar inkomst är främst hänförlig till intresseföretags resultat.

Underskottsavdrag	206 254	120 085	60 222	38 289
Ej redovisad som uppskjuten skattefordran	-107 897	-28 005	-43 008	-28 005
<b>Underskottsavdrag som redovisas som uppskjuten skattefordran</b>	<b>98 357</b>	<b>92 080</b>	<b>17 214</b>	<b>10 284</b>

## 11. Immateriella tillgångar

	Goodwill TSEK	Teknologi TSEK	Pågående utvecklings- projekt TSEK	Slutförda utvecklings- projekt TSEK	Övriga im- materiella tillgångar TSEK	Summa TSEK
<b>KONCERN</b>						
Anskaffningsvärde per den 1 januari, 2018	3 710	12 000	26 576	14 509	20 843	77 638
Inköp under året	0	0	61 334	0	110	61 444
Omklassificering	0	0	-18 542	18 542	0	0
Valutakursjusteringar	0	0	1 047	567	740	2 354
Anskaffningsvärde per den 31 december, 2018	3 710	12 000	70 415	33 618	21 693	141 436
Avskrivningar per den 1 januari, 2018	0	-1 000	0	-8 146	-2 418	-11 564
Avskrivningar	0	-800	0	-4 847	-5 254	-10 901
Valutakursjusteringar	0	0	0	-327	-71	-398
Avskrivningar per den 31 december, 2018	0	-1 800	0	-13 320	-7 743	-22 863
<b>Redovisat värde per den 31 december, 2018</b>	<b>3 710</b>	<b>10 200</b>	<b>70 415</b>	<b>20 298</b>	<b>13 950</b>	<b>118 573</b>
Anskaffningsvärde per den 1 januari, 2017	3 710	12 000	6 197	12 054	3 623	37 584
Inköp under året	0	0	21 819	0	17 089	38 908
Omklassificering	0	0	-2 108	2 108	0	0
Valutakursjusteringar	0	0	668	347	131	1 146
Anskaffningsvärde per den 31 december, 2017	3 710	12 000	26 576	14 509	20 843	77 638
Avskrivningar per den 1 januari, 2017	0	-200	0	-6 021	-306	-6 527
Avskrivningar	0	-800	0	-1 917	-2 098	-4 815
Valutakursjusteringar	0	0	0	-208	-14	-222
Avskrivningar per den 31 december, 2017	0	-1 000	0	-8 146	-2 418	-11 564
<b>Avskrivningar per den 31 december, 2017</b>	<b>3 710</b>	<b>11 000</b>	<b>26 576</b>	<b>6 363</b>	<b>18 425</b>	<b>66 074</b>

Andra immateriella tillgångar består främst av utgifter för ett nytt ERP-system och programvara.

Utöver goodwill anser ledningen att alla immateriella tillgångar har en begränsad förväntad livslängd.

2018 mottog koncernen statliga bidrag till en summa av 4 046 TSEK, vilket kvittas mot tillskott under året.

Immateriella tillgångar har ett redovisat värde på 12 371 TSEK (17 442 TSEK under 2017) i Sverige, ett redovisat värde på 98 351 TSEK (48 632 TSEK under 2017) i Danmark och ett redovisat värde på 7 851 TSEK (0 TSEK under 2017) i Luxemburg.

**Allmänt**

Koncernen har redovisat en förlust på 112 498 TSEK under 2018 i enlighet med budget och plan. GomSpaces förväntningar för de kommande åren strävar efter att generera en försäljning över 1 500 000 TSEK under 2023, med stöd av en stark underliggande marknad. GomSpace siktar på en bruttomarginal som överskrider 50 % på medellång sikt.

Koncernens verksamhet sker främst inom GomSpace A/S och i mindre skala i GomSpace Sweden AB. Under 2017 grundade koncernen nya dotterbolag i Singapore, USA och Luxemburg och aktiviteterna har varit måttliga under 2018. GomSpace Group AB:s enda aktivitet är att inneha aktier i dotterbolag och intressebolag samt en börsnotering på NASDAQ First North Premier.

Baserat på marknadsvärdet för GomSpace Group AB på NASDAQ First North Premier i Stockholm under perioden sedan börsintroduktionen 2016, inklusive marknadsvärdet på nya aktier som utfärdades 8 mars, 2018, bedömer ledningen att det finns ett betydande övertvärde mellan återvinningsvärdet och det redovisade värdet på goodwill och immateriella tillgångar per den 31 december, 2018.

**Pågående utvecklingsprojekt**

Pågående utvecklingsprojekt är föremål för ett årligt nedskrivningstest. Pågående utvecklingsprojekt består av nanosatellitplattformar såväl en expansion av våra radioförmågor med mer kraftfulla processkomponenter, högeffektsantennerna och stöd för nya frekvensband bortom VHF-, UHF- och S-bandfrekvenserna. Se Ledningen har ordet på sida 13–15 "Marknadsutveckling" och sida 15-16 "Produktutveckling".

Det redovisade värdet för pågående utvecklingsprojekt per den 31 december, 2018, uppgick till 70 415 TSEK (26 576 TSEK per den 31 december, 2017).

## 11. Immateriella tillgångar (fortsättning)

Pågående utvecklingsprojekt sker främst inom GomSpace A/S. Huvuddelarna av det pågående utvecklingsprojektet förväntas avslutas under 2019. Ledningen räknar med att utvecklingsprojekten kommer att öka intäkterna för koncernen under 2019 och kommande år. Se förväntningarna som beskrivs ovan.

Pågående utvecklingsprojekt nedskrivningstestades per den 31 december, 2018. Återvinningsvärdet för de pågående utvecklingsprojekten fastställdes baserat på beräkningar av nyttjandevärdet. Nyttjandevärdet baseras på affärsplaner som godkänns av ledningen för de individuella pågående utvecklingsprojekten, inklusive prognostiserade inbetalningar från budgeterade och uppskattade intäkter såväl som budgeterade och uppskattade utbetalningar från färdiga projekt och kassaflöden som rör försäljningen av de utvecklade produkterna. Affärsplanerna hör till de saker som baseras på marknadsrapporter om framtida tillväxt och tekniktrender.

Baserat på nedskrivningstesterna bedömer ledningen att det finns ett betydande övervärde mellan återvinningsvärdet och det redovisade värdet för pågående utvecklingsprojekt per den 31 december, 2018.

### Övriga immateriella tillgångar, inklusive teknik och kostnader för färdiga utvecklingsprojekt

Med hänvisning till förväntningarna som beskrivs ovan, har ledningen inte identifierat några faktorer som indikerar behovet att utföra nedskrivningstester för övriga immateriella tillgångar, inklusive teknik och kostnader för färdiga utvecklingsprojekt under 2018.

### Utvecklingskostnader redovisade i resultaträkningen

Utvecklingskostnader redovisade i resultaträkningen under 2018 uppgick till 58 119 TSEK (25 277 TSEK under 2017).

## 12. Materiella anläggningstillgångar

	Installationer på annans fastighet TSEK	Övriga inventa- rier, verktyg och installationer TSEK	Summa materiella anläggningstill- gångar TSEK
<b>KONCERN</b>			
Anskaffningsvärde per den 1 januari, 2018	9 963	16 372	26 335
Inköp under året	17 081	8 267	25 348
Avyttringar under året	0	-204	-204
Valutakursjusteringar	375	648	1 023
Anskaffningsvärde per den 31 december, 2018	27 419	25 083	52 502
Avskrivningar per den 1 januari, 2018	-858	-4 144	-5 002
Avskrivningar	-2 070	-7 529	-9 599
Avyttringar under året	0	200	200
Valutakursjusteringar	-28	-162	-190
Avskrivningar per den 31 december, 2018	-2 956	-11 635	-14 591
<b>Redovisat värde per den 31 december, 2018</b>	<b>24 463</b>	<b>13 448</b>	<b>37 911</b>
Anskaffningsvärde per den 1 januari, 2017	2 331	5 567	7 898
Inköp under året	7 646	10 904	18 550
Avyttringar under året	-192	-395	-587
Valutakursjusteringar	178	296	474
Anskaffningsvärde per den 31 december, 2017	9 963	16 372	26 335
Avskrivningar per den 1 januari, 2017	-352	-1 181	-1 533
Avskrivningar	-648	-3 203	-3 851
Avyttringar under året	142	338	480
Valutakursjusteringar	0	-98	-98
Avskrivningar per den 31 december, 2017	-858	-4 144	-5 002
<b>Redovisat värde per den 31 december, 2017</b>	<b>9 105</b>	<b>12 228</b>	<b>21 333</b>

Materiella anläggningstillgångar har ett redovisat värde på 3 651 TSEK (657 TSEK under 2017) i Sverige och ett redovisat värde på 34 342 TSEK (20 676 TSEK under 2017) i Danmark. GomSpace Group AB:s materiella anläggningstillgångar finns i både Sverige och Danmark.

### Finansiella leasingavtal

Det bokförda värdet för övriga anläggningar, verktyg och inventarier som innehas under finansiella leasingavtal per den 31 december, 2018, var 4 098 TSEK (2017: 0 TSEK). Anskaffningar under året inkluderar 4 128 TSEK (2017: 0 TSEK) för övriga anläggningar, verktyg och inventarier under finansiella leasingavtal. Leasade tillgångar ställs som säkerhet för relaterade finansiella leasingkulder.

## 13. Andelar i dotterbolag

	2018 TSEK	2017 TSEK
<b>GomSpace Group AB</b>		
Anskaffningsvärde per 1 januari	148 455	60 807
Justering av anskaffningsvärde	0	-1 294
Inköp under året*	145 875	88 942
Kapitaltillskott (aktierelaterade betalningar)**	6 663	6 142
Retur av kapitaltillskott**	-6 663	-6 142
<b>Anskaffningsvärde per 31 december</b>	<b>294 330</b>	<b>148 455</b>

\* Tillskott under året består av etablering av och skuldkonvertering i dotterbolag till en summa av 145 875 TSEK (88 942 TSEK).

\*\* Se en beskrivning av de redovisningsprinciper som rör behandlingen av aktierelaterade betaltransaktioner i not 1 och not 5.

**Nedskrivningstest**

Investeringar i dotterbolag värderas i moderbolagets balansräkning till anskaffningsvärdet. Om det finns tecken på värdenedgång beräknas tillgångens återvinningsvärde. Den återvinningsbara summan är den som är högst av det verkliga värdet och nyttjandevärdet.

Det redovisade värdet för investeringar i dotterbolag uppgår till 294 330 TSEK per den 31 december, 2018, (148 455 TSEK per den 31 december, 2017).

Koncernen har redovisat en förlust på 112 498 TSEK under 2018 vilket är enligt förväntningarna. Förväntningarna för de kommande åren är att generera en försäljning över 1 500 000 TSEK under 2023, med stöd av en stark underliggande marknad. GomSpace siktar på en bruttomarginal som överskrider 50 % på medellång sikt.

Koncernens aktiviteter sker främst inom GomSpace A/S med ett bokfört värde på 245 846 TSEK per den 31 december, 2018, och i mindre skala i GomSpace Sweden AB med ett bokfört värde på 45 056 TSEK per den 31 december, 2018. Under 2017 grundande koncernen nya dotterbolag i Singapore, USA och Luxemburg och aktiviteterna har varit måttliga under 2018. GomSpace Group AB:s enda aktivitet är att inneha aktier i dotterbolag och intressebolag samt en börsnotering på NASDAQ First North Premier.

Baserat på marknadsvärdet för GomSpace Group AB på NASDAQ First North Premier i Stockholm bedömer ledningen att det finns ett betydande övervärde mellan återvinningsvärdet och det redovisade värdet för dotterbolag per den 31 december, 2018.

Dessutom har ledningen upprättat nedskrivningstester för GomSpace A/S och GomSpace Sweden AB baserat på modellen med diskonterade kassaflöden som speglar de finansiella målen för den kommande femårsperioden, marknadsrapporter om framtida tillväxt och tekniktrender. Ledningen tillämpar en femårsperiod för att spegla den långsiktiga strategin för kundernas köpbeslut. Kassaflödena bortom femårsperioden är extrapolerade med hjälp av en uppskattad långsiktig uthållig tillväxttakt på 2% (3%).

Nedskrivningstesterna indikerar att det finns ett betydande övervärde mellan återvinningsvärdet och det redovisade värdet för andelarna i dotterbolagen per den 31 december, 2018.

	GomSpace A/S 30899849 Ålborg, Danmark TSEK	GomSpace Sweden AB 556643-0475 Uppsala, Sverige TSEK	GomSpace Orbital ApS 38173561 Ålborg, Danmark TSEK	GomSpace North America LLC S667083-2 Washington, USA TSEK	GomSpace Asia Pte Ltd 201707094C Singapore TSEK	GomSpace Luxembourg SARL 1008250/0 Luxembourg TSEK
Resultat	-82 177	-7 753	-1 460	165	116	-1 036
Eget kapital	114 259	19 039	-2 883	2 605	1 480	-915
Andelsinnehav	100%	100%	100%	100%	100%	100%
Bokfört värde	245 846	45 056	65	1 105	2 142	115
Redovisat värde av eget kapital 2018	114 259	19 039	-2 883	2 605	1 480	-915
Redovisat värde av eget kapital 2017	59 201	15 792	-1 367	1 210	2 290	118
Redovisat värde av eget kapital 2016	35 487	8 360	-223	0	0	0
Redovisat värde av eget kapital 2015	13 765	0	0	0	0	0

## 14. Andelar i intresseföretag

Koncernen har en andel på 39 % i Aerial & Maritime Ltd., med hemvist i Mauritius. Syftet med företaget är att utveckla och driva en ett eget system nanosatelliter. Aerial & Maritime Ltd. är en privat aktör som inte är listad på någon börs. Koncernens intressen i Aerial & Maritime Ltd. redovisas enligt kapitalandelsmetoden i koncernens resultat- och balansräkning. Följande tabeller illustrerar en sammanfattning av den finansiella informationen för koncernens investering i Aerial & Maritime Ltd:

	Koncern		GomSpace Group AB	
	2018 TSEK	2017 TSEK	2018 TSEK	2017 TSEK
Anskaffningsvärde den 1 januari, 2018	24 114	19 932	24 114	19 932
Förvärv	0	4 182	0	4 182
Anskaffningsvärde den 31 december, 2018	24 114	24 114	24 114	24 114
Värdejusteringar den 1 januari, 2018	17 778	16 791	0	0
Andel av resultatet	-2 112	-1 859	0	0
Vinst vid partiell avyttring av innehavet*	0	7 053	0	0
Elimineringar**	-8 593	-538	0	0
Valutakursjusteringar	3 412	-3 669	0	0
Värdejusteringar den 31 december, 2018	10 485	17 778	0	0
<b>Redovisat värde den 31 december, 2018</b>	<b>34 599</b>	<b>41 892</b>	<b>24 114</b>	<b>24 114</b>

\*Koncernens vinst från partiell avyttring av intressebolag.

I december, 2017, erhöll två partners en del av Aerial & Maritime Ltd. genom en ökning av aktiekapitalet. Efter detta var koncernens ägarandel 39 %. Koncernen redovisade en vinst på 7 053 TSEK efter transaktionen med de två parterna som avyttring. Summan på 6 450 TSEK redovisades i resultaträkningen och en summa på 603 TSEK redovisades i övrigt totalresultat.

\*\*Eliminering av vinst från entreprenadarbeten för det associerade företaget.

	2018 TSEK	2017 TSEK
<b>Samlad finansiell information för intressebolag:</b>		
Omsättningstillgångar	21 720	55 436
Anläggningstillgångar	79 068	54 909
Kortfristiga skulder	1 197	13 855
<b>Eget kapital</b>	<b>99 591</b>	<b>96 490</b>
Koncernens andel i eget kapital – 39 % (2017: 39 %)	38 847	37 638
Goodwill	8 562	7 857
Eliminering av orealiserade vinster	-12 810	-3 603
<b>Koncernens redovisade värde av investeringen</b>	<b>34 599</b>	<b>41 892</b>
Administrationskostnader	-6 174	-4 608
Ränta	-334	-30
Resultat före skatt	-6 508	-4 638
Skattekostnad	1 094	696
<b>Årets förlust</b>	<b>-5 414</b>	<b>-3 942</b>
<b>Koncernens andel av årets förlust</b>	<b>-2 112</b>	<b>-1 859</b>
Årets förlust	-5 414	-3 942
Övrigt totalresultat	8 746	-7 349
Summa totalresultat	3 332	-11 291
<b>Koncernens andel av totalresultatet</b>	<b>3 412</b>	<b>-3 066</b>

Aerial & Maritime Ltd.

Med säte i Mauritius

Företags-ID:142963

Andelsinnehav

39% 39%

Verkligt värde

173 759 159 445

Intresseföretagets verkliga värde fastställdes på basis av den tillämpade värderingen på kapitaltillskottet från externa parter i slutet av 2017. Detta är en nivå 2-värdering i enlighet med verkligt värde-hierarkin som beskrivs i not 28.

En affärsplan har fastställts i samarbete med de övriga ägarna till Aerial & Maritime Ltd. Aktieägaravtalet innehåller ytterligare krav avseende finansieringen. Koncernen har ett begränsat åtagande att investera ytterligare likvida medel i nyemitterade aktier, vilket endast är tillämpligt på företagets proportionella andel av eventuella kostnadsöverskridanden för projekten. Detta åtagande löper ut i november 2019.



## 15. Uppskjuten skatt

	Koncern		GomSpace Group AB	
	2018 TSEK	2017 TSEK	2018 TSEK	2017 TSEK
Uppskjuten skatt 1 januari	9 297	1 685	2 255	0
Uppskjuten skatt redovisad i resultaträkningen	2 816	7 524	1 265	2 255
Valutakursjusteringar	260	88	0	0
<b>Uppskjuten skatt 31 december</b>	<b>12 373</b>	<b>9 297</b>	<b>3 520</b>	<b>2 255</b>
<b>Uppskjuten skatt rör:</b>				
Immateriella tillgångar	-21 617	-12 160	0	0
Materiella anläggningstillgångar	5 899	497	0	0
Kortfristiga tillgångar	3 312	645	0	0
Kortfristiga skulder	3 628	66	0	0
Skattemässiga underskottsavdrag	21 151	20 249	3 520	2 255
	<b>12 373</b>	<b>9 297</b>	<b>3 520</b>	<b>2 255</b>
Uppskjutna skattefordringar	12 373	9 297	3 520	2 255
<b>Uppskjuten skatt, netto</b>	<b>12 373</b>	<b>9 297</b>	<b>3 520</b>	<b>2 255</b>

Det finns oredovisade skattefordringar som rör skattemässiga underskottsavdrag på 21 220 TSEK för koncernen och 8 886 TSEK för GomSpace Group AB. Det är ovisst om det kommer att vara möjligt att använda svenska skattemässiga underskottsavdrag framåt, eftersom det finns osäkerheter kring vilken lönsamhet moderbolaget kommer att ha framöver.

Ledningen bedömer att redovisad uppskjuten skattefordran hänförlig till underskottsavdrag kan nyttjas inom 2-3 år baserat på förväntningarna inför framtiden. GomSpaces förväntningar för de kommande åren strävar efter att generera en försäljning över 1 500 000 TSEK under 2023, med stöd av en stark underliggande marknad. GomSpace siktar på en bruttomarginal som överskrider 50 % på medellång sikt.

## 16. Övriga anläggningstillgångar

Övriga anläggningstillgångar består av hyresdepositioner.

## 17. Varulager

	Koncern	
	2018 TSEK	2017 TSEK
Färdigvaror	0	543
Råvaror och förnödenheter	27 082	9 220
Pågående entreprenadarbeten	2 968	0
	<b>30 050</b>	<b>9 763</b>

Varulager till ett värde av 36 772 TSEK redovisades i kostnader för sålda varor under 2018 (17 535 under 2017). Nedskrivningar av inventarier under 2018 uppgick till 365 TSEK (0 TSEK under 2017).

## 18. Entreprenadarbeten

	Koncern	
	2018 TSEK	2017 TSEK
Intäkter från entreprenadarbeten	244 602	107 151
Minus fakturerade belopp	-263 499	-122 881
Valutakursjusteringar	4	-424
	<b>-18 893</b>	<b>-16 154</b>
Redovisad i balansräkningen som:		
Belopp från kunder för entreprenadarbeten	30 095	22 237
Belopp till kunder för entreprenadarbeten	-48 988	-38 391
	<b>-18 893</b>	<b>-16 154</b>

## 19. Kundfordringar

Kundfordringar, övrigt	52 081	19 394
Kundfordringar, intressebolag	543	12 966
Nedskrivningar	-813	-1 595
	<b>51 811</b>	<b>30 765</b>
<b>Gamla kundfordringar</b>		
Ej förfallna	3 908	3 366
0–30 dagar utestående	9 189	21 994
31–90 dagar utestående	29 853	3 708
> 90 dagar utestående	8 861	1 697
	<b>51 811</b>	<b>30 765</b>
<b>Förändringar i avsättningar för osäkra kundfordringar</b>		
Redovisat värde i början på året	1 595	0
Förlustreserv under året	1 042	1 595
Bekräftade förluster	-1 888	0
Valutakursjusteringar	65	0
	<b>813</b>	<b>1 595</b>

Per den 31 december, 2018, var kundfordringar till en summa av 47 090 TSEK (25 804 TSEK 2017) förfallna men inte nedskrivna. Undantaget från fordringar till en summa av 33 317 TSEK från Sky and Space Global rör de återstående summorna ett antal oberoende kunder där det inte finns någon historia av utebliven betalning på senare tid. Vi har tagit emot betalningar på 20 551 TSEK från Sky and Space Global i mars 2019 som rör kritisk designgranskning. Den utestående summan på 12 766 TSEK rör Batch 1.

Återstående kundfordringar och andra fordringar innehåller inte värdeminskande tillgångar eftersom de inte är förfallna. Baserat på kredithistoriken för dessa övriga klasser förväntas att dessa summor kommer att betalas när de förfaller. Koncernen innehar inte någon säkerhet i relation till dessa fordringar.

## 20. Skattefordringar

En del av årets underskottsavdrag är hänförligt till utvecklingsutgifter. Enligt dansk skattelagstiftning kan det skattemässiga värdet (22 %) av utvecklingsutgifterna betalas efter att den beskattningsbara inkomsten för året har deklarerats. Det skattemässiga underskottsavdraget minskar därför.

## 21. Förutbetalda kostnader

	Koncern		GomSpace Group AB	
	2018 TSEK	2017 TSEK	2018 TSEK	2017 TSEK
Förutbetalda kostnader för varulager	4 719	0	0	0
Hyrkostnader	397	0	0	0
Förbetald försäkring	1 184	1 155	9	110
Förutbetalda kostnader till leverantörer	271	0	0	0
Övriga förutbetalda kostnader	1 243	345	0	43
<b>Summa</b>	<b>7 815</b>	<b>1 500</b>	<b>9</b>	<b>153</b>

## 22. Likvida medel

Av den totala summan likvida medel är en summa på 20 664 TSEK (11 397 TSEK under 2017) pantsatt som säkerhet för projekt i dotterbolagen GomSpace A/S och GomSpace Sweden AB. Summan är pantsatt i GomSpace Group AB och i GomSpace Sweden AB.

## 23. Aktiekapital

Aktiekapitalet består av 52 274 803 aktier till ett nominellt värde på 0,07 SEK styck. Inga aktier har några särskilda rättigheter.

	Antal aktier
Ändringar av antal aktier:	
Antal aktier per den 1 januari, 2016	13 907 334
Kapitaltillskott 2016	8 000 000
Kapitaltillskott 2016	2 000 000
Kapitaltillskott 2016	600 000
Kapitaltillskott 2017	1 750 000
Kapitaltillskott 2018	26 017 469
<b>Antal aktier per den 31 december, 2018, helt betalt</b>	<b>52 274 803</b>

### Kapitalförvaltning

Koncernen finansieras främst genom eget kapital, men kommer att utnyttja lånefinansiering när det kan göras till attraktiva villkor. Ledningen bedömer behovet av kapital på regelbunden basis. Målet med att behålla kapital är att behålla tillräckligt mycket för att kunna möta kortsiktiga skyldigheter och samtidigt kunna upprätthålla det investerarförtroende som krävs för att upprätthålla verksamhetens framtida utveckling.

Koncernen är inte exponerad för några externt påtvingade kapitalkrav.

	2018 TSEK	2017 TSEK
Resultat per aktie, före utspädning, SEK	-3,93	-2,09
Resultat per aktie, efter utspädning, SEK	-3,93	-2,08
Antal utestående aktier, före utspädning, genomsnitt	28 620	25 805
Antal utestående aktier, efter utspädning, genomsnitt	28 620	25 896

## 24. Förutbetalda intäkter

	koncern	
	2018 TSEK	2017 TSEK
Förutbetalda intäkter från mottagna bidrag för utvecklingsprojekt	13 100	7 244
Förskottsbetalningar från kunder	0	423
Upplupen hyresrabatt	1 003	286
<b>Summa</b>	<b>14 103</b>	<b>7 953</b>

## 25. Övriga skulder

	Koncern		GomSpace Group AB	
	2018 TSEK	2017 TSEK	2018 TSEK	2017 TSEK
Upplupna kostnader, inklusive projektrelaterade kostnader	20 238	14 910	15 003	0
Upplupen semesterlöneskuld	21 075	10 984	144	111
Löneskulder	8 165	4 886	367	478
Moms	0	0	0	0
Entreprenadarbeten, förlust	1 953	271	0	0
	<b>51 431</b>	<b>31 031</b>	<b>15 514</b>	<b>589</b>

## 26. Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	Koncern		GomSpace Group AB	
	2018 TSEK	2017 TSEK	2018 TSEK	2017 TSEK
<b>Ställda säkerheter</b>				
<i>Säkerheter för lån i kreditinstitut</i>				
Säkerheter i bolagets tillgångar (företagsinteckningar)	44 723	42 995	0	0
Pantsatta bankmedel till förmån för dotterbolag	0	0	18 923	11 397
<b>Summa</b>	<b>44 723</b>	<b>42 995</b>	<b>18 923</b>	<b>11 397</b>
<b>Operationell leasing</b>				
<i>Förpliktelser avseende operationell leasing *:</i>				
Förfaller inom 1 år	8 705	6 974	0	0
Förfaller inom 1-5 år	29 232	24 776	0	0
Förfaller senare än om 5 år	1 977	2 176	0	0
	<b>39 914</b>	<b>33 922</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Leasebetalningar som redovisas som kostnader	8 553	5 646	0	0

\* Leaseförpliktelserna avser främst kontorshyror.

Koncernen hyr fastigheter och bilar om operationell leasing. Hyresavtal har ingåtts med en leaseperiod på 5–10 år medan leaseperioden för bilar vanligen är 3 år. Summan ovan innehåller endast betalningar för ej uppsägningsbara avtal för operationell leasing.

**Eventalförpliktelser**

Garanti till förmån för dotterbolag (innehav i GomSpace Orbital ApS)*	0	0	2 883	1 367
Borgensförbindelse till förmån för dotterbolag	0	0	32 108	33 995
<b>Summa</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>34 991</b>	<b>35 362</b>

\* Moderbolaget har givit en garanti till dotterbolaget GomSpace Orbital ApS, med innebörden att det kommer att bidra med finansiellt stöd under 2020, om detta är nödvändigt.

Det finns inga pågående rättsfall eller skiljedomsförfaranden.

## 27. Finansiella risker

### Generell riskhantering

På grund av sina aktiviteter är koncernen utsatt för olika finansiella risker, inklusive ändringar av valutakurser, ränta, likviditet och kreditrisker. Koncernen hanterar risker centralt och följer de policyer som har godkänts av högsta ledningen. Koncernen är inte aktivt engagerad i spekulation om finansiella risker.

### Kreditrisker

Kreditrisk är risken för att en motpart inte kommer att fullfölja sina åtaganden enligt ett finansiellt instrument eller ett kundavtal, vilket leder till en ekonomisk förlust. Koncernen är utsatt för kreditrisker från sin verksamhet vilka huvudsakligen hänför sig till pågående entreprenadarbeten, kundfordringar och andra fordringar, samt från sin finansieringsverksamhet, däribland insättningar hos banker och finansiella institut, valutatransaktioner och andra finansiella instrument. Den maximala exponeringen motsvarar det redovisade värdet. Vid försäljning av produkter erhålls förskottsbetalning av kunden.

Fram till 1 januari, 2018, genomfördes nedskrivningen för att täcka förluster, och detta gjordes baserat på en bedömning av huruvida en objektiv indikation hade gjorts för den individuella mottagna summan eller huruvida en portfölj hade minskat i värde. Objektiva indikatorer baserades på en historisk upplevelse av förluster.

1 januari, 2018, implementerade koncernen IFRS 9 som gör det möjligt att göra en bedömning av behovet av nedskrivningsbehov vad gäller nedskrivning av finansiella tillgångar som värderas till anskaffningskostnad, inklusive fordringar och entreprenadarbeten, enligt den förenklade, förväntad kreditförlustmodellen. Modellen innebär att den förväntade förlusten under tillgångens livslängd redovisas direkt i resultaträkningen och regelbundet granskas enligt koncernens riskhantering fram till realiseringen. Nedskrivningen beräknas baserat på förväntade förlustnivåer, som anges individuellt, fördelade efter geografisk placering. Förlustnivåer beräknas mot utgångspunkt av historiska data. Dessa data baseras på förväntad förlust under hela det mottagna beloppets förfallotid, korrigerat för uppskattningar av effekten på förväntade ändringar för relevanta parametrar, till exempel finansiell utveckling, politiska risker. osv. på marknaden i fråga.

Koncernen bedömer fortlöpande risken för förluster, och om så är nödvändigt görs nedskrivningar enligt koncernens policy. Kassaöverskott placeras hos banker med lägst kreditbetyget A. I dag kommer en stor del av koncernens försäljning och intäkter från ett fåtal större kunder (huvudsakligen Sky and Space Global (UK) Ltd ("Sky and Space Global") och Aerial & Maritime Ltd.). Det finns en risk att kunderna inte lägger order eller på annat sätt inte uppfyller sina respektive åtaganden på grund av exempelvis svaga finansiella resurser, eller andra förhållanden som är utom företagets kontroll. Kreditvärdigheten hos kunder fastställs med stöd av utförliga kreditbedömningskriterier och kreditgränser sätts individuellt i enlighet med denna bedömning. Utestående kundfordringar övervakas regelbundet och varje leverans till större kunder omfattas som regel av remburs eller annan form av kreditförsäkring.

Koncernens kunder utgörs av både offentliga och privata verksamheter. Den 31 december 2018 uppgick kundfordringarna till 51 811 TSEK (30 765). Av dessa svarade offentliga kunder för 11% (25 %) och industriella kunder för 89 % (75 %).

En nedskrivningsprövning genomförs på individuell basis vid varje rapporttillfälle. Ledningen bedömer kreditrisken sett till de enskilda kunderna, med beaktande om det är offentliga kunder vilka bedöms ha en lägre kreditrisk än industriella kunder. Koncernen bedömer förekomsten av risk knuten till kundfordringar som låg, då kunderna tillhör skilda jurisdiktioner. Koncernen är verksam på den globala marknaden för nanosatelliter och ledningen gör vid kreditriskbedömningen ingen skillnad mellan kundernas geografiska belägenhet. Den maximala exponeringen för kreditrisk vid rapporttillfället är det bokförda värdet för varje slag av finansiella tillgångar enligt redovisningen i Not 28.

### Valutarisker

Koncernens försäljning, kostnader för sålda varor och utgifter uppkommer huvudsakligen i DKK, USD och EUR. Koncernen gör transaktioner i andra valutor, men exponeringen i dessa valutor är inte väsentlig. Transaktioner i utländsk valuta värdesäkras inte.

- En ändring av valutakurserna på +/- 10 % i dotterbolagen i DKK har en effekt under 2019 på övrigt totalre sultat och eget kapital före skatt på 17 870 TSEK.
- En ändring av valutakurserna på +/- 10 % i intressebolagen i USD har en effekt på resultat och eget kapital före skatt på 3.460 TSEK.
- En ändring av valutakurserna på +/- 1 % för tillgångar och skulder i DKK har en effekt resultat och eget kapital före skatt på 439 TSEK.
- En ändring av valutakurserna på +/- 1 % för tillgångar och skulder i EUR har en effekt på resultat och eget kapital före skatt på 492 TSEK.
- En ändring av valutakurserna på +/- 10 % för tillgångar och skulder i USD har en effekt på resultat och eget kapital före skatt på 64 TSEK.

## 27. Finansiella risker (fortsättning)

**Ränterisk**

Koncernens lån löper med rörlig ränta. En förändring av räntenivån skulle ha begränsad effekt på resultatet och det egna kapitalet.

- En ändring av räntenivån på +/- 1 % har en effekt under 2019 på resultat och eget kapital före skatt på 24 TSEK.

**Likviditetsrisk**

Finansiering och tillräcklig likviditet är fundamentala faktorer i att driva en växande verksamhet, och förvaltning av båda är en integrerad del av koncernens fortsatta budget- och prognosprocess. För att säkra fokus på att hantera riskerna som rör finansiering och likviditet förvaltar och övervakar koncernen finansiering och likviditet och säkerställer tillgängligheten för den önskade likviditeten genom kontanthantering och lånemöjligheter.

Genom att ständigt upprätthålla likvida medel eller outnyttjade lånemöjligheter säkerställer koncernen att den har en sund betalningsförmåga, vilket minskar likviditetsrisken. Betalningsförmågan, dvs. kontanter från kapitalökningar och likvida medel såväl som outnyttjade lånemöjligheter per den 31 december, 2018, var 276 987 TSEK (102 843 TSEK under 2017).

Koncernens långsiktiga finansiering består av ett lån från danska Vækstfonden under EU:s InnovFin SMV Programme 2015. Lånet har rörlig ränta, 6,3 % och 7,4 % per år per den 31 december, 2018. Lånet kan lösas in av koncernen till nominellt värde och är föremål för förändring av kontroll och klausuler om överlåtelse av egendom.

	0-1 år TSEK	1-5 år TSEK	>5 år TSEK	Summa TSEK	Redovisat värde TSEK
<b>KONCERN</b>					
<b>31 december, 2018</b>					
Lån från kreditinstitut	10 792	23 968	4 446	39 206	32 108
Övriga långfristiga banklån	1 332	3 021	0	4 353	4 080
Leverantörsskulder och andra skulder	66 821	0	0	66 821	66 821
	<b>78 945</b>	<b>26 989</b>	<b>4 446</b>	<b>110 380</b>	<b>103 009</b>
<b>31 december, 2017</b>					
Lån från kreditinstitut	5 595	29 833	7 488	42 916	33 995
Leverantörsskulder och andra skulder	47 357	0	0	47 357	47 357
	<b>52 952</b>	<b>29 833</b>	<b>7 488</b>	<b>90 273</b>	<b>81 352</b>

Verkligt värde för lånet från danska Vækstfonden fastställs som motsvarande det redovisade värdet (nivå 2 i verkligt värde-hierarkin). Verkligt värde för kortfristiga skulder fastställs om motsvarande det redovisade värdet.

Analysen baseras på alla odiskonterade kassaflöden, inklusive uppskattade räntebetalningar och förväntade låneavbetalningar. Ränteuppskattningarna baseras på aktuella marknadsförhållanden.

Betalningsskyldigheter förväntas betalas genom kassainflöden från den löpande verksamheten och genom intäkter från kapitaltillskott.

## 28. Klassificering av finansiella tillgångar och skulder

	Finansiella instrument värderade till verkligt värde via resultaträkningen som innehas för handel	Lån och fordringar	Övriga finansiella skulder	Summa	Redovisat värde	Verkligt värde nivå 1
	TSEK	TSEK	TSEK	TSEK	TSEK	TSEK
<b>31 december, 2018</b>						
<b>TILLGÅNGAR</b>						
Kundfordringar och andra fordringar	0	86 037	0	86 037	86 037	0
Omsättningsbara värdepapper	0	0	0	0	0	0
Likvida medel	0	269 418	0	269 418	269 418	0
<b>Summa tillgångar</b>	<b>0</b>	<b>355 455</b>	<b>0</b>	<b>355 455</b>	<b>355 455</b>	<b>0</b>
<b>SKULDER</b>						
Skulder till kreditinstitut	0	0	23 403	23 403	23 403	0
Övriga långfristiga banklån	0	0	2 890	2 890	2 890	0
Kortfristig del av långsiktiga skulder	0	0	9 895	9 895	9 895	0
Leverantörsskulder	0	0	15 390	15 390	15 390	0
Övriga skulder	0	0	51 431	51 431	51 431	0
Förutbetalda intäkter	0	0	63 091	63 091	63 091	0
<b>Summa skulder</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>166 100</b>	<b>166 100</b>	<b>166 100</b>	<b>0</b>
<b>31 december, 2017</b>						
<b>TILLGÅNGAR</b>						
Kundfordringar och andra fordringar	0	58 832	0	58 832	58 832	0
Omsättningsbara värdepapper	9	0	0	9	0	9
Likvida medel	0	95 567	0	95 567	95 567	0
<b>Summa tillgångar</b>	<b>9</b>	<b>154 399</b>	<b>0</b>	<b>154 408</b>	<b>154 399</b>	<b>9</b>
<b>SKULDER</b>						
Skulder till kreditinstitut	0	0	33 995	33 995	33 995	0
Leverantörsskulder och andra skulder	0	0	47 357	47 357	47 357	0
Förutbetalda intäkter	0	0	46 344	46 344	46 344	0
<b>Summa skulder</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>127 696</b>	<b>127 696</b>	<b>127 696</b>	<b>0</b>

Det verkliga värdet av lån i kreditinstitut och övriga långfristiga lån anses vara lika med det totala redovisade beloppet eftersom dessa poster till sin art är kortfristiga.

Det verkliga värdet av finansiella instrument som inte handlas på en aktiv marknad fastställs med hjälp av värderingsmetoder. När marknadsuppgifter finns tillgängliga används dessa så långt möjligt. Om alla väsentliga uppgifter som krävs för att fastställa det verkliga värdet av ett instrument är observerbara tillhör instrumentet nivå 2.

När en eller flera väsentliga uppgifter inte bygger på observerbara marknadsdata klassificeras instrumentet som nivå 3.

Ovanstående tabell visar de finansiella instrument som redovisas till verkligt värde på basis av deras klassificering i verkligt värde-hierarkin. Nivåerna definieras enligt följande:

- Noterade (ojusterade) priser på officiella marknadsplatser för identiska tillgångar eller skulder (nivå 1)
- Andra observerbara uppgifter om tillgångar eller skulder än de som är inkluderade i nivå 1 antingen direkt, dvs. som prisnoteringar eller indirekt, dvs. härledda från prisnoteringar (nivå 2)
- Uppgifter om tillgången eller skulden i fråga som inte bygger på observerbara marknadsdata (ej observerbara indata) (nivå 3).

Inga överföringar mellan nivåerna gjordes under 2018.

## 29. Förändringar av rörelsekapital

	Koncern		GomSpace Group AB	
	2018 TSEK	2017 TSEK	2018 TSEK	2017 TSEK
Förändringar av varulager	-24 658	-5 497	0	0
Förändringar av kundfordringar	-18 461	-16 832	-17 999	-11 238
Förändringar av andra fordringar	-6 780	6 012	126	1 610
Förändringar av leverantörsskulder och andra skulder	31 170	59 814	24 538	-2 596
	<b>-18 729</b>	<b>43 497</b>	<b>6 665</b>	<b>-12 224</b>

## 30. Resultat från andelar i intresseföretag, efter skatt

Vinstandelar (förlust)	-2 112	-1 859	0	0
Vinst från partiell avyttring av intressebolag*	0	7 053	0	0
Elimineringar**	-8 593	-538	0	0
Valutakursjusteringar	3 412	-3 669	0	0
	<b>-7 293</b>	<b>987</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

\*Koncernens vinst från partiell avyttring av intressebolag.

\*\*Eliminering av vinst från entreprenadarbeten för det associerade företaget.

## 31. Icke kontanta poster

Valutakursjusteringar	599	853	-2 308	1 294
Avskrivningar på anläggningstillgångar	-5 320	-6 941	0	0
Partiell eliminering av entreprenadarbeten med intressebolag	8 593	538	0	0
Aktierelaterade ersättningar	6 663	6 142	6 663	6 142
Realisationsresultat	-1	0	0	0
<b>Summa</b>	<b>10 534</b>	<b>592</b>	<b>4 355</b>	<b>7 436</b>

## 32. Skulder från finansiering av skuldinstrument

## Icke kontanta förändringar

	I början på året TSEK	Kassaflöde TSEK	Förvärv TSEK	Valuta- kursjustering TSEK	I slutet av året TSEK
<b>31 december, 2018</b>					
<b>GOMSPACE GROUP AB</b>					
Summa skulder från finansiering av skuldinstrument	0	0	0	0	0
<b>KONCERN</b>					
Långfristiga skulder	29 201	-4 081	0	1 173	26 293
Kortfristiga skulder	4 794	4 908	0	193	9 895
<b>Summa skulder från finansiering av skuldinstrument</b>	<b>33 995</b>	<b>827</b>	<b>0</b>	<b>1 366</b>	<b>36 188</b>
<b>31 december, 2017</b>					
<b>GOMSPACE GROUP AB</b>					
Summa skulder från finansiering av skuldinstrument	0	0	0	0	0
<b>KONCERN</b>					
Långfristiga skulder	7 713	21 176	0	-312	29 201
Kortfristiga skulder	5 752	-1 079	0	-121	4 794
<b>Summa skulder från finansiering av skuldinstrument</b>	<b>13 465</b>	<b>20 097</b>	<b>0</b>	<b>-433</b>	<b>33 995</b>



### 33. Statliga bidrag

#### Koncern

Under 2018 mottog koncernen 9 366 TSEK i offentliga bidrag i utvecklingssyfte (2017: 8 173 TSEK). varav 0 TSEK (2017: 1 018 TSEK) redovisades i resultaträkningen och 9 366 TSEK (2017: 7 155 TSEK) kvittas mot kostnaden för den tillgång som bidragen rör. Av summan, som kvittas mot kostnaderna för tillgångarna, presenteras 5 821 TSEK (2017: 4 182 TSEK) som förbetalningar.

### 34. Närstående parter

Som närstående parter räknas koncernens intressebolag, styrelsen och ledningsgruppen. Som närstående parter räknas även företag där de ovan nämnda parterna har betydande intressen.

Närstående parter kan också vara dotterbolag där GomSpace Group AB har styrande inflytande.

#### Koncern

Koncernen hade kostnader för kontorshyra, redovisning och rättshjälp samt ränta på lån till aktieägare (med avsevärt i inflytande över företaget) till en total summa på 553 TSEK (3 745 TSEK under 2017), utöver ledningskostnader i not 5.

Koncernen säljer varor och tjänster till intressebolag till en total summa på 29 645 TSEK (10 797 TSEK under 2017). Fordringar på intressebolag uppgår till 543 TSEK per den 31 december, 2018, (12 966 TSEK per den 31 december, 2017).

#### GomSpace Group AB

Styrelsen föreslår följande disposition av balanserade vinstmedel (SEK):

	2018 TSEK	2017 TSEK
<b>Transaktioner med dotterbolag</b>		
Försäljning av varor och tjänster	24 548	21 095
Inköp av varor och tjänster	20 668	17 829
Fordringar på balansdagen	29 212	11 523
Skulder på balansdagen	10 382	111
<b>Transaktioner med intressebolag</b>		
Försäljning av varor och tjänster	345	387
Fordringar på balansdagen	421	111

### 35. Händelser efter balansdagen

Efter balansdagen tog vi emot en betalning på 20 551 TSEK för den kritiska designgranskningen från vår kund Sky and Space Global.

### 36. Förslag till vinstdisposition

#### GomSpace Group AB

Styrelsen föreslår följande disposition av balanserade vinstmedel (SEK):

	2018	2017
Överkursfond	578 362 832	219 621 851
Balanserade vinstmedel	4 325 597	-225 126
Årets resultat	-5 703 305	-2 112 753
	<b>576 985 124</b>	<b>221 509 478</b>
Balanseras i ny räkning	576 985 124	221 509 478
	<b>576 985 124</b>	<b>221 509 478</b>

## 37. Nya redovisningsstandarder

De nya och ändrade standarder och tolkningar som har getts ut, men ännu inte har börjat gälla, fram till datumet för utfärdandet av koncernens resultaträkning anges nedan. Koncernen avser att tillämpa de nya och ändrade standarderna och tolkningarna, om tillämpligt, när de börjar gälla.

**IFRS 16 Leasingavtal**

IFRS 16 gavs ut i januari, 2016, och ersätter IAS 17 *Leasingavtal*, IFRIC 4 *Fastställande av huruvida ett avtal innehåller ett leasingavtal*, SIC-15 *Förmåner i samband med teckning av operationella leasingavtal* och SIC-27 *Bedömning av den ekonomiska innebörden av transaktioner*. IFRS 16 fastställer principerna för redovisning, värdering, uppställning och upplysning av leasingavtal och kräver att leasetagare redogör för alla leasingavtal under en enda balansräkningsmodell liknande redovisningen för finansiella leasingavtal under IAS 17. Standarden inkluderar två redovisningsundantag för leasetagare – leasingavtal för tillgångar med "lågt värde" (t.ex., personatorer) och korta leasingavtal (dvs. Leasingavtal med en längd på tolv månader eller mindre). Det datum då leasingavtalet gäller från erkänner leasetagaren en skyldighet att betala leasingavgifter (t.ex. för leasingskulden) och en tillgång som representerar rätten att använda den underliggande tillgången under leasingperioden (dvs., nyttjanderätten till tillgången). Leasetagaren måste separat erkänna räntekostnaden för leasingskulden och avskrivningar för nyttjanderätten till tillgången.

Leasetagaren måste också omvärdera leasingskulden när vissa händelser inträffar (t.ex. en förändring av leasingavtalet, en förändring av framtida leasingavgifter, som uppstår genom en förändring av ett index eller en kurs som används för att fastställa betalningarna). Leasetagaren erkänner generellt summan från omvärderingen av leasingskulden som en justering av nyttjanderätten till tillgången.

Redovisning hos leasegivare under IFRS 16 är i stora drag oförändrad från dagens redovisning under IAS 17. Leasegivare klassificeras även fortsättningsvis med hjälp av samma klassificeringsprincip som i IAS 17 och skiljer mellan två leasingtyper: operationella och finansiella leasingavtal.

IFRS 16, som börjar gälla för årsperioder från eller efter 1 januari, 2019, kräver att leasetagare och leasegivare lämnar mer omfattande upplysningar än under IAS 17.

**Övergång till IFRS 16**

Koncernen planerar att implementera IFRS 16 genom att tillämpa den modifierade retrospektiva övergångsmetoden, enligt vilken övergången redovisas i eget kapital per den 1 januari, 2019, utan justering av jämförande siffror.

Koncernen väljer att använda de undantag som föreslås av standarden för leasingavtal där leasingvilkoren upphör inom tolv månader efter datumet för första användning, och leasingavtal där tillgångens underliggande värde är lågt. Koncernen har leasingavtal för viss kontorsutrustning (t.ex. personatorer, skrivare och fotokopieringsmaskiner) som anses ha lågt värde.

Under 2018 gjorde koncernen en detaljerad konsekvensbedömning av IFRS 16. Sammanfattningsvis förväntas konsekvenserna av anammandet av IFRS 16 bli som följer:

TSEK	
Konsekvenser för balansräkningen (ökning/(minskning)) per den 31 december, 2018:	
<b>TILLGÅNGAR</b>	
Materiella anläggningstillgångar	52 500
<b>LEASINGSKULDER</b>	
Leasingskulder	52 500
<b>Nettoeffekt på eget kapital</b>	<b>0</b>
Effekt på resultaträkningen för 2019:	
Kostnad för operationell leasing	-9 200
Avskrivning	8 500
Effekt på rörelseresultatet/ EBIT	700
Finansiella kostnader för leasingavtal/räntor	-1 300
Skattekostnad	100
<b>Årets resultat</b>	<b>-500</b>

Tack vare implementeringen av IFRS 16 kommer GomSpace Groups rörelseresultat att förbättras med 700 TSEK, medan räntekostnaden kommer att öka med 1 300 TDKK. Det beror på skillnaden i att redovisa kostnader för leasingavtal som klassificerades som operationella leasingavtal under IAS 17.

## LEDNINGENS UTTALANDE

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella Redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat.

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed och ger en rättvisande bild av moderföretagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Koncernens resultat- och balansräkningar kommer att föreläggas årsstämman den 26 april 2019 för fastställelse.

Stockholm, 29 mars 2019

## Styrelsen och verkställande direktör

Niels Buus  
VD

Jukka Pekka Pertola  
Ordförande

Niels Jesper Jespersen Jensen

Steen Lorenz Johan Hansen

Vår revisionsberättelse har avgivits den 29 mars 2019

Ernst & Young AB

Martin Henriksson  
Auktoriserad revisor,  
Huvudansvarig revisor

# Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i GomSpace Group AB, org.nr 559026-1888

## Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för GomSpace Group AB AB för år 2018. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 10-67 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balans-räkningen för moderbolaget och koncernen.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för den andra informationen. Den andra informationen återfinns på sidorna 1-9 och 70.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig

för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

### Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ända målsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på fel, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram

till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

### Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning av GomSpace Group AB för år 2018 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsred i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorsred i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

### Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsred i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionsred i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Malmö, 29 mars 2019

Ernst & Young AB



Martin Henriksson  
Auktoriserad revisor

# Finansiell kalender

Årlig bolagsstämma  
Delårsrapport, januari–mars 2019

26 april, 2019  
31 maj, 2019

## FÖRETAGSINFORMATION

GomSpace Group AB  
Ulls Väg 29A  
SE-756 51 Uppsala

Org.nr.  
Bolagets säte

559026-1888  
Stockholm

Telefon  
Webbplats  
E-post

+45 71 741 741  
www.gomspace.com  
info@gomspace.com

Dotterbolag

GomSpace A/S, 100%  
Langagervej 6  
9220 Aalborg Østra  
Danmark

GomSpace Orbital ApS, 100%  
Langagervej 6  
9220 Aalborg Østra  
Danmark

GomSpace Sweden AB, 100%  
Ulls Väg 29A  
756 51 Uppsala  
Sweden

GomSpace North America LLC, 100%  
7295 Jones Branch Drive, Suite 2100  
McLean, VA 22102  
USA

GomSpace ASIA Pte Ltd, 100%  
60 Paya Lebar Road #10-26  
Paya Lebar Square  
Singapore 409051  
Singapore

GomSpace Luxembourg S.A.R.L., 100%  
9, avenue des Hauts-Fourneaux  
L-4362 Esch-sur-Alzette  
Luxembourg

REVISORER  
Ernst & Young AB

## CERTIFIERAD RÅDGIVARE

FNCA Sweden AB

Telefon  
E-post

+46(0)8-528 00 399  
info@fnca.se





| gomspace.com |